



Notre mission : assister les industries dans la création de leur offre

Comme le pilote monte à bord du navire pour assister le capitaine dans les passes critiques...



... AppTek intervient pour mener vos projets et vos produits à bon port.

Vos atouts :

Vous êtes un acteur reconnu de l'industrie, des biens d'équipement d'infrastructure ou des transports. Vous concevez et commercialisez une offre technique à forte valeur ajoutée : électro-technique, mécanique, électronique, logiciel...
Votre ambition est de conquérir, ou d'améliorer votre position sur les marchés domestiques et mondiaux via l'innovation, l'excellence opérationnelle, la valorisation de votre savoir-faire.



Notre proposition :

AppTek intervient sur l'ensemble du processus pour créer une offre cohérente.

Notre apport sera déterminant :

- sur le marketing stratégique ;
- sur la gestion de projet ;
- sur la documentation accompagnant le produit.

Nous pouvons vous assister sur un de ces axes, ou dans le cadre d'une démarche complète.

L'approche d'AppTek est originale et nos méthodes s'adaptent à votre entreprise, et non l'inverse. Ceci garantit un retour sur investissement mesurable et rapide.

Voir nos fiches-métier

Nos valeurs :

Nous valorisons l'expertise métier, quelle que soit sa position dans le processus.
Nous apprécions la richesse de l'apport des femmes et des hommes de l'entreprise, dans leur diversité de savoirs.
Nous croyons que l'intégrité est l'alliée de la performance réelle et durable.

Fiche identité : 20 ans d'expérience dans l'industrie et les biens d'équipement



Nos clients nous témoignent leur satisfaction

Siemens T&D

"Votre professionnalisme et votre réactivité ont été appréciés par l'ensemble des interlocuteurs de notre groupe." *Eric M. Directeur Produit MT France*

Coelme SpA

"For the above reasons, we will be pleased to recommend AppTek to the companies who care about their product." *Francesco B. General Manager Europe*

Fondateur et dirigeant : François BURNICHON

Ingénieur Arts et Métiers - MBA.

Manager et spécialiste de la gestion de produit B to B (Business to Business).

Plus de 20 ans d'expérience en milieu industriel, international et multiculturel.

Des compétences fortes :

Management transversal & multiculturel

Marketing stratégique

Gestion de projet

Electrotechnique (MT, HT) et mécanique

... et les plus qui font la différence.

International : 20 ans de collaboration avec UK, Chine, Allemagne, Italie...

Maîtrise supérieure des technologies de l'information (MS, Adobe, Web 2.0...)



Un cumul d'expérience industrielle

Ferraz-Shawmut - Groupe Carbone Lorraine (Mersen)

Directeur de l'activité sectionnement et interruption de puissance (16M€ / 75 personnes)
Responsabilité cumulée de l'activité (France, Chine, Canada) et du site industriel de Provins.
Principaux clients : ABB, Areva, Siemens, Alstom, Bombardier, Convertteam.

Coelme (Venise) / Egic (Lyon) - Groupe Southern States LLC (30M€ / 120 personnes)

Directeur de la Division Produits de Coupure - Appareillage Haute Tension
Plan marketing et présentation des produits aux clients européens (EDF, ENEL) et mondiaux.
Conception des outils de communication et formation des commerciaux.

Gérant de Produit Sectionneurs Haute Tension

Elaboration du plan produit, fusion des gammes des deux unités.
Harmonisation des activités techniques, échanges de bonnes pratiques.
Marketing et communication : prescription, analyse des marchés, marketing opérationnel.

Egic (Lyon) - Groupe Schneider-Electric (15M€ / 80 personnes)

Directeur technique

Management du BE . Développement de la gamme et de son adaptation sur affaires.
Supervision des projets. Projets transversaux de cost killing (-20% réalisés).



Un réseau de professionnels

En plus de ses compétences propres, AppTek s'appuie sur un réseau de spécialistes du domaine de l'ingénierie, du consulting et de la communication. Ceci permet de proposer des prestations étendues, quel que soit le besoin ou la langue de travail de nos clients.