

C.A.V.E.S.

COMMERCIALISATION APPLIQUÉE VINS ET SPIRITUEUX

Octobre 2010 : lancement de la 20^{ème} promotion

Créée en 1991 à la demande des entreprises du secteur viti-vinicole, la formation C.A.V.E.S. compte à ce jour plus de 550 lauréats qui occupent, pour 65 % d'entre eux, des postes d'encadrement.

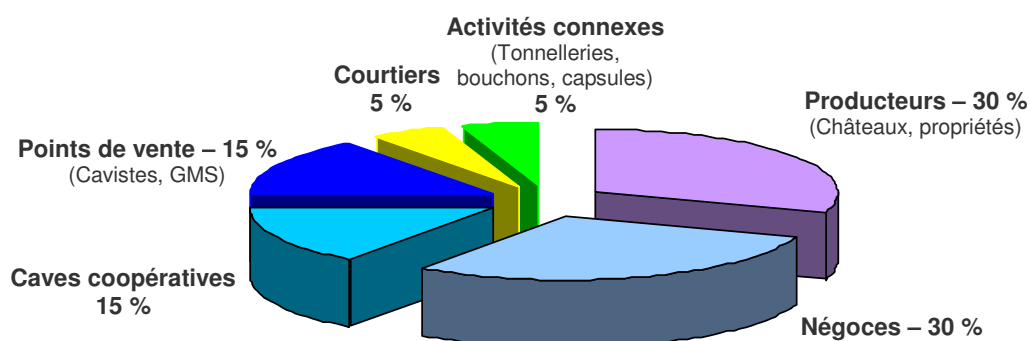
[Points forts de la formation]

- ▶ Un programme pédagogique qui prend appui sur le produit (vins et spiritueux).
- ▶ Des intervenants professionnels experts du domaine enseigné : œnologues; responsables commerciaux, juristes, conférenciers (IANO, Coface, Douanes..).
- ▶ Une formation linguistique appliquée au secteur (vocabulaire spécialisé).

[Points clés du programme]

- ▶ Pôle commercial : techniques de vente appliquées au vin, marketing du vin, stratégie commerciale à l'export, stratégie publicitaire appliquée, foires et salons professionnels
- ▶ Pôle "œnologie/dégustation" : techniques de vinification, cépages et terroirs, techniques de distillation, techniques de dégustation
- ▶ Pôle linguistique : Anglais de négociation et de spécialisation viti-vinicole
- ▶ Pôle juridique : législation viticole et droit commercial appliqué

[Les entreprises : plus de 480 partenaires sur la France entière]



[Modalités]

- ▶ Niveau d'entrée : BAC + 2 commercial, œnologique, langues ou Bac avec 2 ans d'expérience professionnelle
- ▶ Validation : Titre homologué de niveau III (spécialisation) inscrit au RNCP
- ▶ Cadre de la formation : contrat de professionnalisation
- ▶ Postes de travail durant l'année de formation : attaché commercial, commercial sédentaire en magasin spécialisé, assistant commercial France ou Export
- ▶ Débouchés professionnels après expérience : direction commerciale France/Export, direction négoce, chef de zone export...

[Notre engagement à vos côtés]

- ▶ Une assistance dans la recherche d'emploi
- ▶ Une mise en relation avec les entreprises partenaires
- ▶ Un suivi personnalisé tout au long du contrat de professionnalisation

[Renseignements, détail du programme, dépôt candidature]

- ▶ Maryvonne TRAILLE, Conseillère en Formation

05.57.25.40.59
m.traille@acifop.com