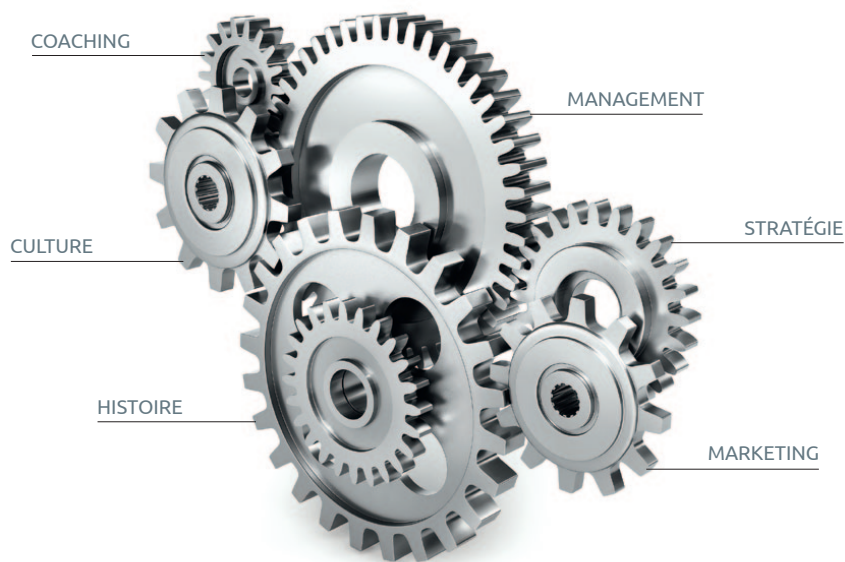


J2reliance

Créateurs de valeurs



Management, Stratégie, Histoire...
ensemble, créons de la valeur

Jeanne Leboulleux-Léonardi

Historienne et économiste

Diplômée d'histoire (Sorbonne DEA 1982) et d'économie (CEPE 1984), 18 ans d'expérience en entreprise lui ont permis d'approfondir les domaines du contrôle de gestion, du marketing et de la stratégie. Des compétences croisées qu'elle met en œuvre au sein de J2-Reliance depuis 2005.



Jacques Arnol-Stéphan

Ingénieur, manager et coach

Ingénieur ENST 77, il a appris le management en exerçant différentes fonctions de direction dans l'industrie et les services, et en participant à un cabinet ministériel. Il est formateur depuis 1995. Maître-praticien en PNL, il accompagne des chefs d'entreprise depuis plus de 10 ans.

Quelques références clients

Agencement Paul Champs, Arkéa, ASP, ATO-Fina, Club Entreprendre en Pays de Landerneau-Daoulas, Communes de Bodilis, Le Drennec, Ploudaniel, Plouguerneau, Conseil Général du Finistère, Dourmap, Fédération du Bâtiment et des Travaux Publics du Finistère, Groupe Cadiou, Image de Marque, Institut de Locarn, Johnson Controls, Joncoux SAS & filiales, Kéolis, Marin SA, Publigraphic, Raoul Corre, Sagemcom, SILL, Steelcase, Tanguy Bois et Matériaux, TEZM, Thalès, YPREMA, ...



Pontig Karo - 29260 PLOUDANIEL - Tél. 02 29 62 61 73
e-mail : direction@j2-reliance.com

www.j2-reliance.com

J2-Reliance est enregistré comme organisme de formation sous le numéro 53 29 08128 29 auprès du Préfet de la région de Bretagne. Les formations que nous dispensons peuvent être prises en charge par votre OPCA.



Créateurs de valeurs

HUMAINES
PRODUITS
COMMERCIALES
ÉCONOMIQUES

Et si nous repensions le coaching managérial ?
En étant plus simple, plus direct...
En faisant preuve de bon sens, en se penchant sur vos problèmes, pas sur des généralités.
Notre raison d'être : vous aider à mobiliser toutes vos ressources pour créer les valeurs de votre entreprise.



NOTRE MÉTIER

Aider les chefs d'entreprises et les responsables dans leurs décisions managériales et stratégiques.

NOTRE MISSION

Vous donner les moyens de piloter votre entreprise avec perspicacité par une approche personnalisée.

NOS ENGAGEMENTS

Vous accompagner de façon ajustée dans la conduite de vos projets.
Vous donner des clés décisionnelles.



Nos différences...

- **La dimension historique**
Pour construire et avancer dans le bon sens, on gagne souvent à s'appuyer sur l'histoire et les valeurs de son entreprise. Sa mémoire, son histoire et sa culture sont des ressources que nous vous aidons à mobiliser.
- **L'alliance de l'individuel et du collectif**
Chaque individu est à la fois moteur et frein des projets collectifs. La prise en compte de la richesse de ces interactions conditionne le bien-être de chacun et la réussite de l'entreprise.
- **La composante humaine**
Inutile de faire des théories managériales sans intégrer l'aspect proprement humain et psychologique. Seules les machines sont robotisées.

3 niveaux d'intervention

Les personnes
Coaching
Formations

- pour + d'efficacité
- pour + de méthodes
- pour + de sérénité

Les équipes
Coaching
Groupe de travail
Team building
Séminaires

- pour + d'efficacité
- pour + d'information
- pour + d'adhésion

L'entreprise

Stratégie
Organisation
Communication
Histoire

- pour + de lisibilité
- pour + de cohésion
- pour + de vie
- pour + de solidité

VOTRE BÉNÉFICE

- **AMÉLIORATION DES RELATIONS HUMAINES**
Quand on a identifié, compris et dépassé les freins « humains », le travail en équipe devient plus motivant et efficace.
- **OPTIMISATION DES TEMPS DE RÉPONSE**
Quand chacun sait où il va et pourquoi il le fait, les choses avancent beaucoup plus rapidement...
- **TABLEAU DE BORD DÉCISIONNEL**
Vous gagnez en visibilité sur tous les rouages de votre entreprise. Vous disposez enfin d'un tableau de bord clair pour un pilotage précis, sans gaspillage d'énergie.
- **PERFORMANCE COMMERCIALE**
Comprendre son marché, c'est y trouver sa meilleure place. En déterminant où se situent vos points d'excellence, vous ciblez vos prospects avec davantage de sérénité et d'efficacité. Vos équipes commerciales se sentent plus fortes.
- **AUGMENTATION DE LA PRODUCTIVITÉ**
C'est le résultat concret et mesurable de plus de méthodes, plus de communication, plus de sens.
- **LISIBILITÉ DES OBJECTIFS**
Vous tracez votre chemin en pleine lumière et vous priorisez vos objectifs sans gaspiller votre énergie.