

Entreprise du paysage basée sud Ile de France

50 salariés ( entretien-création-élagage-décoration intérieure)

Recherche son (sa)

## **Responsable du développement commercial**

### **Missions :**

- ✓ Participer à la stratégie de développement (études, plans d'actions, campagne de mailing...)
- ✓ Mener les opérations de prospection
- ✓ Assurer le développement et le suivi du portefeuille de clients et prospects
- ✓ Qualification et enrichissement des bases de données existantes
- ✓ Négociation commerciale
- ✓ Assurer la promotion de nos services auprès de notre clientèle. Mise en place et suivi des actions terrain.
- ✓ Vous entretenez des relations commerciales durables avec la clientèle dans un esprit de partenariat
- ✓ Vous faites preuve de compétences en marketing, veille et législation commerciale.
- ✓ Vous travaillez en équipe, en lien direct avec les différents secteurs de l'entreprise

### **Profil :**

- ✓ De formation commerciale ou technique - rigoureux, autonome- la connaissance du monde du paysage est un atout, allié à une expérience commerciale réussie
- ✓ Qualités d'écoute, de négociation, vous apportez une organisation personnelle de travail rigoureuse
- ✓ Permis B

### **Contrat :**

- ✓ CDI – entrée immédiate – véhicule de société- salaire motivant selon expérience ( fixe + commissionnement – mutuelle- remboursement frais sur justificatifs
- ✓ Envoyer candidature (cv + lettre de motivation+ références ), me laisser un message dans contact pour envoyer le lien