

ATTENTION : Ce dossier est protégé par les lois relatives à la protection intellectuelles et est interdit à la vente. Son utilisation est limité par les lois relatives au droit de la consommation. Toute distribution ou utilisation peut entraîner des poursuites judiciaires.

## **DOSSIER N° 4**

# **«Comment devenir millionnaire en utilisant la force de la commercialisation à paliers multiples»**

### **Proposer régulièrement de nouveaux produits**

Une fois votre clientèle acquise à partir d'un produit donné, proposez aussi d'autres produits. Vous vendrez ainsi plus de choses à vos clients et agrandirez votre clientèle grâce à l'intérêt de vos nouveaux produits.

Les nouveaux clients que vous allez attirer avec les nouveaux produits vous feront confiance et achèteront toute la gamme de vos produits. N'oubliez pas de donner une brochure de présentation aux nouveaux clients mais aussi aux anciens afin de les tenir au courant.

### **Variez vos produits et pensez aux services**

Pour obtenir une clientèle large, avec laquelle vous aurez un contact maintenu, pensez aussi à proposer des services liés à vos produits. Ces services peuvent aussi être des produits à part entière : formations, recherches d'informations, réalisation de site web.

### **Faites de vos clients des collaborateurs**

Proposez à vos clients de les former pour devenir des collaborateurs et de vendre avec vous les produits. Ensuite, vous pourrez le fournir en produit et en services qu'il revendra à d'autres clients : c'est là la force de la commercialisation par paliers multiples !

Vous percevrez ainsi une part des ventes de vos clients et collaborateurs. N'hésitez pas à les relancer avec des promotions sur des lots ou les nouveaux produits et services.

### **Faites une publicité régulière et soutenue**

Brochures, contact, rappel et enquêtes de qualités vont avec vos produits et permettront d'avoir un retour de la part de vos clients et collaborateurs. Distribuez les informations dans votre réseau de clients et de collaborateurs.

Pensez aussi à trouver de nouveaux clients, laissez des brochures et des affiches dans des endroits de passages, publiez des annonces et achetez des espaces publicitaires.

ATTENTION : Ce dossier est protégé par les lois relatives à la protection intellectuelles et est interdit à la vente. Son utilisation est limité par les lois relatives au droit de la consommation. Toute distribution ou utilisation peut entraîner des poursuites judiciaires.

Pour tout renseignement, écrivez à [cathedral@laposte.net](mailto:cathedral@laposte.net)

Pour la France :

<http://www.fvd.fr/>

<http://www.finances.gouv.fr/DGCCRF/>

<http://www.legifrance.gouv.fr/>

*Comment devenir millionnaire en utilisant la force de la commercialisation par paliers multiples, une seule page.*