

L'ebook n°1 sur le pouvoir d'achat
en francophonie

Christian Godefroy et Jean-Philippe Hulin

LA VIE EST **TROP CHERE** COMMENT S'EN SORTIR ?



Protégez votre pouvoir d'achat
et contrez la hausse des prix
en vous amusant !

*Tout ce qu'on ne dit pas
à la TV à propos de
votre argent*

LA VIE EST TROP CHERE COMMENT S'EN SORTIR?

Ebook écrit par et sur une idée originale de

Jean-Philippe Hulin

www.richesanslaloterie.com

Inspiré par

Christian Godefroy

www.club-positif.com

©2008, Christian Godefroy et Jean Philippe Hulin, Liège,
tous droits réservés pour tous pays.

A LIRE, TRES IMPORTANT

Le simple fait de lire le présent livre vous donne le droit de l'OFFRIR EN CADEAU à qui vous le souhaitez.

Vous avez aussi **le droit de le revendre** en version électronique sur internet, à 4 conditions :

1. Ne pas faire de spam pour le vendre. Le spam est un courrier commercial non sollicité adressé à une ou des personnes qui ne vous connaissent pas. *
2. Ne pas l'intégrer à une chaîne d'argent. *
3. Le garder intact comme vous l'avez reçu et respecter son copyright. *
4. Ne pas faire de promesses mensongères du genre « Triplez votre salaire » punies par la loi.

Vous pouvez garder tout l'argent que vous gagnerez en le revendant.

Vous pouvez aussi l'offrir en bonus, en vente groupée ou le mettre aux enchères sur eBay et sur les ventes d'enchères.

**Bien sûr, si vous ne respectez pas une seule de ces conditions, le droit de revente vous sera immédiatement retiré, et l'auteur se réserve le droit légitime de vous réclamer des dommages et intérêts. Vous ne disposez ni des droits de revente maître ni des droits de label privé.*

L'ebook que vous avez entre les mains n'a d'autre ambition que de développer l'esprit d'entreprise qui sommeille en vous.

Il exclut les considérations juridiques qui ne sont pas du ressort des auteurs et qui ne sont pas essentielles au présent propos. Il était impossible en effet d'entrer dans le détail de la réglementation qui est en grande partie fonction de la situation personnelle de chacun et du pays concerné.

Si, par exemple, vous êtes salarié, il est préférable de demander à votre employeur l'autorisation d'exercer l'activité secondaire qui vous tente. Et avant même d'arrêter votre choix, je vous invite à consulter un juriste (avocat, conseiller juridique...).

La législation vous autorise, dans une certaine mesure, variable selon les pays, à vendre des objets sans déclarer quoi que ce soit. Passé ce seuil, vous devez déclarer le revenu obtenu.

Les espérances de gains sont variables et fonction de chaque individu. L'auteur s'est engagé à révéler des moyens, mais ne peut en aucun cas être tenu responsable de ce qu'en fait chaque lecteur.

Comme dans toute entreprise, les résultats passés ne sont pas une assurance de résultats futurs et tout dépend de vos capacités personnelles, de votre expérience, de votre motivation, et de votre persévérance.

Les domaines d'expertise des auteurs sont uniquement le marketing, l'édition et le copywriting.

Table des matières

<u>Préface</u>	<u>7</u>
<u>Le mot de Christian Godefroy</u>	<u>7</u>
<u>Le mot de Jean-Philippe Hulin</u>	<u>8</u>
<u>Introduction</u>	<u>9</u>
<u>Changement de comportement</u>	<u>14</u>
<u>Les options possibles</u>	<u>15</u>
<u>Se prendre en mains sans faire le con</u>	<u>21</u>
<u>Contrer la hausse des prix : facile !</u>	<u>22</u>
<u>Le mythe du manque de temps</u>	<u>23</u>
<u>L'incroyable force du temps libre</u>	<u>25</u>
<u>Petit guide pour devenir riche</u>	<u>27</u>
<u>Comment vous sortir de vos dettes</u>	<u>30</u>
<u>Ce qu'il faut faire pour gagner plus</u>	<u>34</u>
<u>Pourquoi les autres vous donnent de l'argent</u>	<u>37</u>
<u>Le meilleur raccourci vers le succès</u>	<u>41</u>
<u>Le secret des grandes fortunes</u>	<u>46</u>
<u>L'histoire de la corde invisible</u>	<u>47</u>
<u>Conclusion</u>	<u>49</u>

Préface

Le mot de Christian Godefroy

Quand Jean-Philippe m'a parlé de son idée, j'ai tout de suite été enthousiasmé. J'aurais bien aimé lire un petit livre comme celui-ci dans les débuts de ma vie d'adulte ; cela m'aurait évité quelques années de galère.



Cet ebook n'a pas la prétention de vous révéler tous les secrets, mais d'amorcer chez vous une réflexion sur l'argent, sur le bonheur et sur votre façon de préparer un avenir prospère, ou difficile.

J'ai démarré sans le sou et je me suis empressé de faire des dettes. J'ai été riche, puis pauvre, puis de nouveau riche jusqu'à ce qu'un divorce me mette presque sur la paille et vraiment, il est plus agréable d'avoir de l'argent que d'en manquer.

Non pas pour le regarder mais pour réaliser des projets : aider ses enfants à poursuivre les meilleures études, voyager, aider ses proches, avoir un cadre de vie agréable.

Quel que soient votre situation ou votre âge, il me semble que nous vivons une époque où il est bien plus facile de s'élever et de réussir qu'il y a seulement 10 ans. Sur la porte du succès, il est écrit « POUSSEZ ! ».

Bien amicalement,

A handwritten signature in blue ink that reads 'Christian H. Godefroy'.

'Xtian', Christian Henri Godefroy

Le mot de Jean-Philippe Hulin

Cela fait tellement longtemps qu'on entend parler de la diminution du pouvoir d'achat, que ça ne pouvait pas être une perte de temps d'y consacrer un peu d'attention.

L'objectif, c'était de sortir de la « lunette des médias ».

Il fallait non seulement tout faire pour ne pas observer le sujet avec les yeux négatifs d'une certaine presse, mais il fallait aussi éviter de dramatiser ou d'enjoliver.

Christian, grâce à son immense expérience et son œil critique, a permis de battre en brèche tous les raisonnements faciles et erronés.

C'est un grand privilège de vous présenter cet ebook.

Espérons qu'il représente le premier pas d'une nouvelle vie pleine d'abondance et de toutes les bonnes choses de la vie !



Bonne lecture,

'JeanPhi', Jean-Philippe Hulin

Introduction

A moins d'avoir passé les dernières années en voyage du côté de la planète Mars, vous n'êtes pas sans savoir que les biens de consommation ont subi une augmentation que l'on peut qualifier de « forte » en quelques années à peine.

Les médias s'en donnent d'ailleurs à cœur joie.

Montrant des graphiques auxquels on ne comprend pas souvent grand-chose hormis que *ca ne semble pas bon...*

C'est devenu un sujet de conversation très prisé.

Il y a fort à parier que c'est même LE sujet de conversation préféré lors des pauses au boulot.

Le baril de pétrole atteint les 100 dollars

Le prix du baril de pétrole peut servir de point de repère à bien des égards pour bien comprendre l'augmentation des prix ; alors qu'il se négociait aux alentours de 20 dollars au début des années 90, le voici qui vient de dépasser la barre mythique des 100 dollars...

Une légère augmentation de 500% est donc constatée...

Alors *Monsieur Tout-le-monde* demande pourquoi.

Nous citerons l'incroyable développement de *l'ogre Chinois*, les violences au Nigeria, l'instabilité du Pakistan, la diminution des réserves mondiales et la spéculation.

On appelle ça la mondialisation... Alors vous me direz certainement :

« Oui c'est bien triste tout ça JeanPhi, mais mon salaire à moi, il n'a pas augmenté de 500% depuis 1990 ! ».

De fait, votre revenu n'a pas augmenté de 500%...

Mais la question à se poser est :

« La hausse des prix a-t-elle fait diminuer mon pouvoir d'achat ? »

La plupart des gens répondront un énorme « OUI ! ».

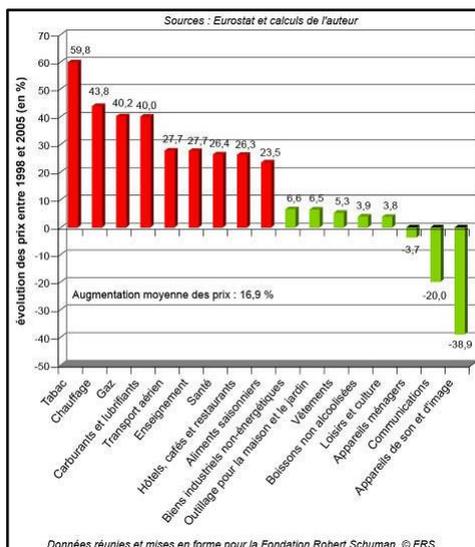
Pourtant, il convient de se demander si VRAIMENT le pouvoir d'achat diminue ou si ce n'est qu'une impression.

On a beaucoup parlé de l'introduction de l'euro, prétextant que la nouvelle monnaie unique avait elle seule fait grimper les prix.

Pourquoi ?

Tout simplement parce que les centimes d'euro valent *leur pesant d'or* et que, l'air de rien, une augmentation de 50 centimes d'euros, c'est une augmentation de 20 francs belges ou 3,5 francs français.

Ci-dessous un graphique des prix qui ont le plus et le moins augmenté dans la zone euro entre 1998 et 2005. (Source: www.robert-schuman.eu)



Comme on peut le voir sur le graphique, il y a « à boire et à manger »...

Certains prix flambent littéralement, comme celui du tabac (+59.8%), celui du chauffage et du gaz (+43.8% et +40.2%) ainsi que celui des carburants et lubrifiants (+40.0%).

Les fumeurs vont peut-être hurler, mais finalement, faire augmenter le prix d'un produit qui nuit à la santé n'est pas une si mauvaise chose.

Notez bien que j'ai été fumeur... 😊

Faire augmenter la facture de chauffage, par contre, c'est faire pression sur un besoin de première nécessité.

Ca, ce n'est pas bien...

Le carburant et les lubrifiants figurent également au palmarès des plus fortes hausses, mais qui s'en étonnerait ?

Du côté des prix qui diminuent, nous trouvons les appareils de son et d'images (-38.9%) ainsi que les communications (-20.0%).

On peut tout de même avoir un hoquet lorsqu'on constate que le coût de la santé, de l'enseignement, de l'Horeca et des aliments saisonniers à lui aussi une forte augmentation.

L'augmentation moyenne des prix est d'ailleurs de 16.9%.

En fait, on remarque que ce sont les produits de consommation courante qui augmentent le plus.

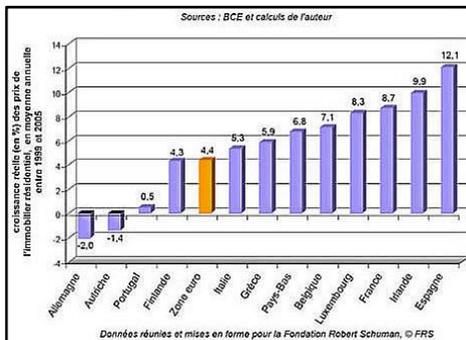
Le prix des produits d'achat unique comme un appareil photo digital a lui diminué.

C'est somme toute logique aussi.

Il y a là une application de la loi de l'offre et de la demande.

Et l'immobilier me direz-vous ?

Et bien, toujours selon la fondation Robert Schuman, voici ce qu'il en est,



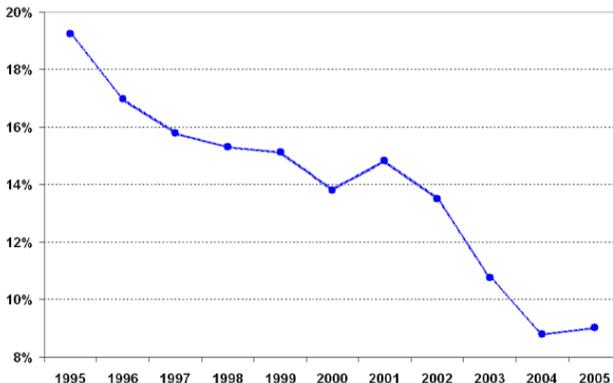
L'évolution des prix de l'immobilier a été très diverse au sein de la zone euro: tandis qu'ils ont reculé en Allemagne (-13,2 % au total en termes réels entre 1999 et 2005), ils ont augmenté rapidement en France (+79%), en Irlande (+94%) et en Espagne (+122%).

Prix de l'immobilier en Espagne : +122%

Source : fondation Robert Schuman

Et l'épargne dans tout ça ? L'européen a toujours eu la culture du « *bas de laine* », le Belge en particuliers.

Voici comment se présente le pouvoir d'épargne du Belge :



Source : Institut pour un Développement Durable (www.iddweb.be)

Le pouvoir d'épargne du Belge, pourtant épargnant reconnu, est donc en véritable chute libre et passe de 19.2% du revenu disponible en 1995 seulement 9.0% en 2005...

Et Philippe Defeyt, de l'Institut pour un développement Durable, d'ajouter « ...*On rappellera que c'est avec cette épargne que les ménages doivent rembourser le principal et les intérêts de leurs emprunts, hypothécaires et autres...* ».

Test-Achats, l'association Belge de défense des consommateurs, est quant à elle plus nuancée :

« ... *L'idée de la perte de pouvoir d'achat est avant tout une idée de perception : les augmentations de prix se manifestent dans des secteurs très visibles. Leur pouvoir d'achat risque effectivement d'être affecté si les prix des carburants continuent d'augmenter...* »

« La pomme de terre : +68% »

Source : Test-Achats

Et d'ajouter « *qu'il y a des signes qui ne trompent pas* » en indiquant :

- jamais on n'avait acheté autant de jouets qu'en 2007 ;
- le nombre de nouveaux véhicules immatriculés atteint chaque mois de nouveaux records ;
- jamais le nombre de réservations pour des voyages n'avait été aussi important si tôt dans l'année ;
- les ventes d'appareils électroniques (GSM, écrans plasma, appareils photo numériques ...) atteignent des sommets ;
- 2007 est une année excellente pour le secteur de l'hôtellerie et de la restauration.

Changement de comportement

Vu que l'augmentation de prix touche essentiellement les secteurs auxquels les ménages à revenu faible et moyen consacrent une part relativement importante de leur revenu (alimentation, énergie et logement), on assiste à un changement de comportement assez significatif :

« ... Le consommateur réduit ses dépenses alimentaires, en privilégiant le prix. Ainsi il peut continuer à s'offrir de belles vacances et des articles tels que des vêtements, des téléphones mobiles et des produits de beauté... »

C'est la conclusion rendue par Hélène Deconinck dans son rapport intitulé « Le pouvoir d'achat des Belges mis sous pression ».

Le consommateur mange « moins cher »

Source : Fedis

Il semblerait donc que les consommateurs sacrifient une part de leur budget réservé à l'alimentaire pour le consacrer aux loisirs !

C'est, me semble-t-il, vraiment désolant...

Et que va-t-il se passer à l'avenir si la pression continue d'augmenter sur le pouvoir d'achat des consommateurs ?

Ils vont décider de ne manger que deux fois par jour au lieu de trois ?

Ils vont décider de se laver moins souvent ?

Ils vont imposer à leurs enfants de quitter l'école à 16 ans ?

Ajoutons que « ...les gens ne sont pas satisfaits de leur pension légale... » (Source : Perl) et que la pension légale ne peut être garantie sur le long terme, il semble évident qu'il faut réagir.

« Oui, JeanPhi... Je veux bien réagir... Mais quelles sont mes options ? »

Les options possibles

1^{ère} option : attendre et espérer

Voilà probablement l'attitude la plus simple et la plus prévisible à adopter. Elle produira un résultat nul, c'est garanti. Il n'y aura aucun changement si on attend que les choses changent d'elles-mêmes.

**Il n'y aura aucun changement
si on attend que les choses changent d'elles-mêmes.**

La grande majorité des bonnes choses qui nous sont arrivées au cours de notre vie ne sont pas arrivées par hasard ou par la seule volonté d'autres personnes que nous même.

John Fitzgerald Kennedy l'a d'ailleurs clairement mentionné lors d'un discours mémorable ; « *ne me demandez pas...* ».

Pour prendre connaissance d'un extrait de ce discours et des enseignements que l'on peut en tirer, rendez-vous sur

<http://url-ok.com/69242f>

2^{nde} option : devenir radin

Effectivement, voici une possibilité ! Mais devenir radin n'est pas à la portée de tout le monde. Ce n'est en plus pas une solution si bonne que cela.

Nous sommes très peu à en être capable et nous sommes encore moins nombreux à en avoir envie.

Par contre, dépenser et investir de façon responsable n'a rien à voir avec la radinerie et c'est un art qui s'apprend.

Mais pour en revenir à la radinerie, n'est pas radin qui veut.

Etre radin, ce n'est pas seulement avoir toutes les peines du monde à délier les cordons de la bourse, c'est aussi cultiver une certaine méfiance par rapport à l'autre.

Or, être radin est tout bonnement contraire aux règles de base de l'enrichissement, mais nous en parlerons plus loin.

3^{ème} option : le surendettement

Le surendettement ne doit pas être confondu avec l'endettement qui peut faire partie d'une bonne gestion, alors que le surendettement est pathologique.

Le surendettement touche tous les milieux sociaux et toutes les tranches d'âge.

Source : www.guideducredit.com

Les causes du surendettement sont multiples, mais une cause devient de plus en plus courante : *l'accident de la vie*.

Cela est dû en très grande partie à cause de l'effondrement de la capacité d'épargne du consommateur.

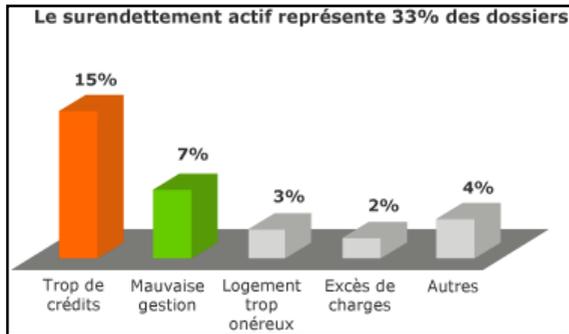
Il semble pourtant évident que personne n'est à l'abri d'un imprévu et que ces choses là n'arrivent pas qu'aux autres.

Il existe deux types de surendettement.

D'une part le surendettement actif, qui est lié à une accumulation de charges et de crédits, alors que les ressources restent identiques.

L'excès de crédits à la consommation, ou l'accumulation de crédits revolving et /ou de cartes permettant de bénéficier de réserves d'argent, qui s'ajoutent parfois à un crédit immobilier, sont la principale source de surendettement actif.

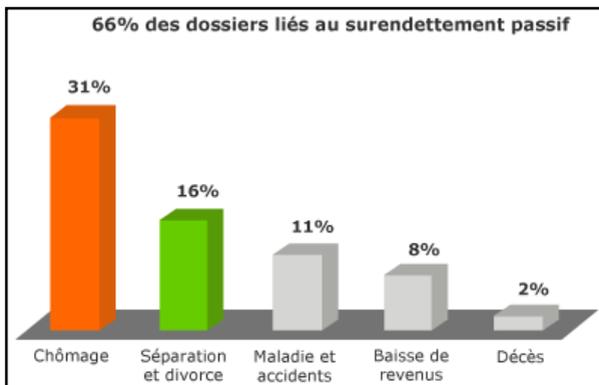
Le surendettement actif représente près d'un tiers des dossiers déposés devant la commission de surendettement de la Banque de France.



Source : www.guideducredit.com

En France, 28.5 % des personnes surendettées ont des revenus nets compris entre 1.500 et 3.050 euros.

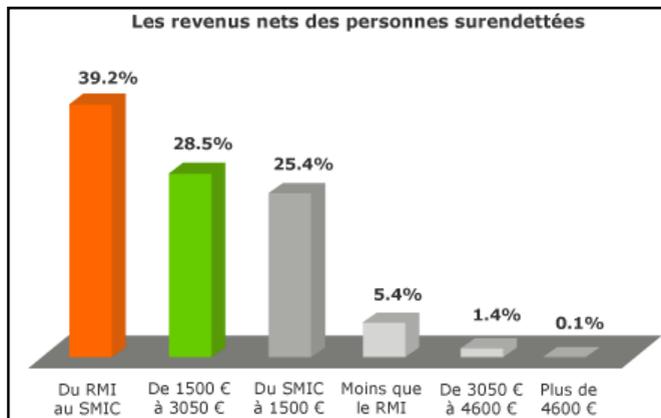
D'autre part, on trouve le surendettement passif qui est déclenché par l'apparition d'un événement extérieur qui affecte gravement la capacité de remboursement des ménages.



Source : www.guideducredit.com

Le plus incroyable dans tout ça, c'est que 28,5% des personnes surendettées ont des revenus compris entre 1.500 et 3.050 euros !

Observons le graphique suivant :



Source : www.guideducredit.com

Que peut-on en tirer comme enseignement ?

Que les personnes gagnant plus de 4.600 € nets par mois représentent seulement 0,1% des personnes surendettées.

*« Ah ben ça alors ! Tu en as de bonnes JeanPhi !
Et tu crois que je gagne plus de 4.600 € nets par mois ? »*

Non, je n'ai pas dit ça.

Mais je prétends qu'il est possible d'arriver à ce type de revenu bien plus simplement que ce qu'on peut croire.

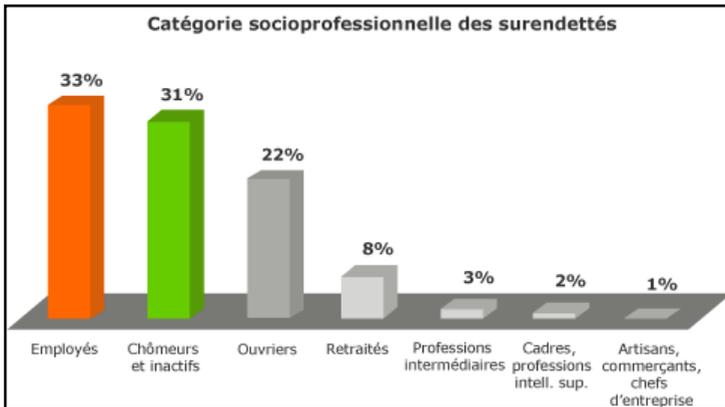
J'ajoute même que je me prépare à briser un mythe.

Quelle est d'après vous la catégorie socioprofessionnelle qui souffre le plus du surendettement ?

Les ouvriers ? Les indépendants ? Les employés ? Les chômeurs ?

Hm mm... Alors ? Qu'en dites-vous ? Et bien ! Lancez-vous ! ☺

La réponse se trouve à la page suivante...



Source : www.guideducredit.com

Et non ! Les chômeurs et personnes inactives ne sont pas ceux qui souffrent le plus du surendettement.

Le grand gagnant est... l'employé !

Evidemment, quand j'écris « *grand gagnant* », on se comprend...

Donc, faisons nos comptes...

Vous voulez la sécurité ?

A la lumière des informations que nous venons de recueillir, nous constatons qu'il faut être soit retraité, soit cadre, soit chef d'entreprise ou... indépendant !

Et oui...

Aussi incroyable que cela puisse paraître (*mes grands-parents, mes parents et mon entourage ne m'ont absolument jamais dit cela... Les vôtres oui ?*), nous avons plus de chances de bien tirer notre épingle du jeu en étant indépendant.

Pourtant, ce n'est pas faute d'avoir entendu mes proches me conseiller de rechercher *une « bonne » place dans une « bonne » entreprise...*

4^{ème} option : se prendre en mains

Ouille ! Quelle vilaine idée que voilà ! 😊
Mais non voyons !
C'est, au contraire, la plus noble qui soit.

Se prendre en mains signifie faire face.

C'est vrai qu'il serait plus simple d'espérer que la chance puisse nous sourire enfin.

Mais bon... Savez-vous qu'il existe une véritable statistique qui compare la chance de tirer le gros lot à la loterie et la probabilité de se faire frapper par la foudre ?

Rendez-vous sur <http://url-ok.com/26c0e1> pour connaître cette statistique étrange. (Rendez-vous au point 3, « *Vendredi 13...* »)

Ne pas lâcher la proie pour l'ombre

Se prendre en mains, c'est d'abord devenir responsable.

N'est pas responsable la personne qui se plaint sans cesse d'un manque de chance et qui est jalouse de tout et de tout le monde.

Un principe simple doit être adopté, c'est un principe de prudence et de sagesse vieux comme le monde : ne pas lâcher la proie pour l'ombre.

Oui, c'est vrai : jamais à un autre moment de l'histoire de l'Humanité il n'a été possible de construire des fortunes aussi rapidement et simplement qu'au 21^{ème} siècle.

Mais, excusez mon langage un peu trivial, ce n'est pourtant pas une raison *pour faire le con*.

Question : *comment se prendre en mains sans faire le con ?*

Se prendre en mains sans faire le con

Essayons d'abord d'identifier comment certains *font les cons*...

- Ils critiquent tout, ne font rien et changent sans cesse d'avis
- Ils pensent tout savoir mais ne savent pas
- Ils pensent faire fortune en quelques nuits
- Ils quittent leur boulot dès les premiers euros en extra
- Ils harcèlent leurs proches et leurs amis
- Ils pensent que le monde entier complotte contre eux
- Ils quittent dès les premiers problèmes
- Ils ne comprennent pas ce qui leur arrive
- Ils ne sont pas responsables vis-à-vis des taxes
- Ils n'ont pas un plan à court, moyen et long terme
- Ils n'écoutent pas les conseils de ceux qui ont déjà réussi
- Ils écoutent les conseils de ceux qui n'y connaissent rien
- Etc.

S'il vous plait, s'il vous plait : ne faites pas comme ces gens.

Nous en connaissons tous pourtant, des gens comme ça.

Leur compagnie est désagréable, leurs conversations sont creuses, ils manquent de dignité, ils manquent de subtilité, mais surtout :

Ils nous pompent notre énergie

De toute façon, c'est déjà rassurant de savoir que vous avez lu jusqu'ici.

Si vous n'avez pas encore fermé ce fichier en disant « *foutaises !* », c'est que vous n'êtes pas un de ceux qui font les cons... 😊

Utilisons donc notre énergie à voir comment il est possible, ensemble, de **contrer la hausse des prix en s'amusant**.

Contre la hausse des prix : facile !

Pour contre la hausse des prix, il suffit simplement de hausser notre revenu. C'est évident !
En plus, ce qui est agréable, c'est qu'il n'y a pas 36 façons d'augmenter nos rentrées d'argent.

Si on s'en tient aux différents graphiques analysés plus avant, on peut déduire que pour être à l'abri financièrement, il suffit d'avoir un contrat de travail qui paie toutes les factures courantes et de faire le nécessaire pour gagner plus de 4.600 euros nets par mois.

Alors... Quelles sont les options ?

La première que je vois, c'est espérer une augmentation.

Mais une fameuse hein ! 😊

On peut jouer des coudes, écraser quelques collègues ou, plus éthiquement, suivre des cours du soir pour mériter un emploi plus rémunérateur. Cliquez ici <http://url-ok.com/d9c254> pour savoir s'il est judicieux de se lancer dans des cours du soir.

Autre possibilité, épouser quelqu'un qui est très riche.

Nous admettons qu'il s'agit là d'une compétence peu courante... 😊

Ou alors, se retrousser les manches et créer une source de revenu supplémentaire.

« Ouais... C'est ça... Pour tout laisser au fisc... »

Allons cher lecteur ! Ne me dites pas que vous tombez dans ce piège !

Ca c'est bon pour ma grand-mère, mais s'il vous plait pas pour nous !

Il me semble que nous sommes tout de même mieux renseignés que ca...

Non ? Allons... Laissez-moi vous donner un point de vue.

D'après vous, qui imagine et fait voter les lois qui régissent le code fiscal de tout pays démocratique ?

Les sans-emploi ? Les travailleurs ? Les artisans ?

Ou bien les juristes, ministres et autres chefs d'états ? Et bien ? 😊

Imaginons maintenant que vous soyez juriste, ministre ou chef d'état, est-ce que vous voteriez des lois qui reviendraient à scier la branche sur laquelle vous êtes assis ?

En d'autres termes, est-ce que vous et tous vos petits camarades qui gagnez des émoluments mirobolants allez vraiment voter des lois qui *cassent* votre gain ? Evidemment non...

Les lois sont faites pour et par les gens fortunés

Mais, comme nul n'est supposé ignorer la loi, nous devrions tous le savoir n'est-ce pas ?

Et bien non, tout le monde ne le sait pas.

Et nombreux sont ceux et celles qui tombent dans la facilité en pensant qu'il ne faut pas gagner trop sous peine de payer trop de taxes.

Réjouissons-nous du jour où nous paierons 1 million d'euros d'impôts !

Moi, je me réjouis déjà de savoir que vous ne faites plus partie de ceux et celles qui tombent dans le piège de la vieille croyance populaire.

Occupons-nous de gagner beaucoup d'argent.

Lorsque ce sera chose faite, nous utiliserons les services de juristes et autres experts-fiscalistes pour gérer notre imposition.

Ah mais je crois que j'entends ce que vous pensez...

Vous pensez que vous allez manquer de temps n'est-ce pas ? 😊

Le mythe du manque de temps

Avant d'aborder les différents moyens qui s'offrent à nous pour contrer la hausse des prix, il est bon d'aborder le point du temps. Nous connaissons tous des gens qui n'ont le temps de rien.

On les observe et on remarque qu'il s'agit de couples, qu'ils travaillent tous les deux à temps plein, qu'ils ont deux enfants qui vont à l'école et au sport.

Nous connaissons aussi des gens qui font des tonnes de choses.

On les observe et on remarque qu'il s'agit de couples, qu'ils travaillent tous les deux à temps plein, qu'ils ont deux enfants qui vont à l'école et au sport... Mais que Monsieur pratique aussi un sport, que Madame fait du fitness, que Monsieur suit des cours par correspondance, que Madame est présidente de l'association des parents d'élèves de l'école des enfants, que Monsieur est négociant en vins après son boulot, que Madame envisage de développer une seconde source de revenu et que ce couple déborde de projet.

Tout le monde a 24 heures dans une journée, même Nicolas Sarkozy

Certains pensent à tort que pour réussir et avoir du succès, il faut avoir beaucoup de temps libre, qu'il ne faut pas aimer sa famille, qu'il faut être orphelin et ermite, avoir une santé de fer, un destin de rêve et surtout, avoir une chance colossale.

C'est évidemment archi-faux. Tout le monde a 24 heures dans une journée, même Nicolas Sarkozy. C'est l'utilisation de ces 24 heures sur le long terme qui détermine notre niveau de réussite.

Pas encore convaincu ?

Bien, observez ces statistiques :

- Le Belge passe 230 minutes par jour devant sa télévision.
- Le Français y passe 199 minutes et la Française 223.
- Les ados américains, qui sont les adultes de demain, consacrent 72 heures par semaine devant des médias électroniques.
- En Ontario, les enfants de 2 à 11 ans passent 14,5 heures par semaine devant leur poste de télévision.

Ces statistiques, bien qu'édifiantes, ne tiennent pas compte du temps passé devant... un écran d'ordinateur !

Alors ? Qu'en dites-vous ? C'est étonnant n'est-ce pas ?

Le temps nous file entre les doigts, mais nous n'avons qu'une vie

Aussi incroyable que cela puisse sembler, nous gaspillons notre ressource la plus chère de façon stupide.

Le temps nous file entre les doigts, mais nous n'avons qu'une vie.

C'est bien de se prélasser comme un chat sur un radiateur chaud, c'est même nécessaire de savoir décompresser de temps à autre, mais nous devons être prudents : nous n'avons pas les mêmes objectifs de vie qu'un chat...

L'incroyable force du temps libre

J'ai entendu parler dernièrement de l'incroyable histoire d'un type qui avait du mal à trouver de l'embauche, qui vivait petitement et qui a eu une idée un beau jour.

Vous me direz que tout le monde a des idées et je vous répondrai que oui, mais tout le monde ne les met pas en pratique.

Pendant deux ans, de 21 à 23 ans, le type en question a cherché du boulot en vain, personne ne voulait de lui.

Finalement, il décide de postuler pour une place qui ne lui plaît pas à priori mais qui aura le mérite de payer ses charges et de lui permettre de vivre un peu plus décemment.

D'autant plus qu'il devient papa d'une petite fille et qu'il se marie la même année.

Voilà donc notre gaillard au bureau des brevets de Berne.

Il y travaille comme employé administratif, 10 heures par jour du lundi au samedi.

Mais, comme nous l'avons dit, le bonhomme a une idée.

Comme il se fait que son boulot lui prend 10 heures par jour même le samedi, il n'y a que peu de temps libre pour travailler sur son idée.

Peu importe, notre ami le fait le soir et le dimanche.

A l'époque, en 1902, il était d'ailleurs assez inconvenant de travailler le dimanche, mais alors qu'il aurait pu se servir de cela comme prétexte pour ne rien faire, notre héros n'en n'avait cure.

Il décida donc de poursuivre ses recherches pour mettre sa théorie au point.

Cette théorie, tout le monde la connaît.

Même ceux qui n'y entendent rien en mathématique ou en physique.

L'auteur a publié l'article expliquant cette théorie au mois de septembre 1905, il y a donc plus de cent ans.

Cette théorie a rendu son auteur célèbre et richissime.

Elle avait pourtant été imaginée durant les temps libres de son auteur, comme on ferait un hobby... Du tricot par exemple...

Cette théorie est celle de la relativité restreinte, d'Albert Einstein.

Tout le monde peut faire fortune comme Einstein

Alors vous allez certainement me dire que je suis un fou, que si Einstein a eu un prix Nobel, c'est parce qu'il était un génie et que tout le monde ne peut pas être un génie comme lui.

Je vous répondrais que vous avez raison. Mais ici, il n'est pas question d'avoir des idées de génie. Il est simplement question de rentabiliser les plages de temps libres que nous avons.

Tout le monde peut faire fortune comme Einstein, sans pour autant avoir des aptitudes intellectuelles extraordinaires.

Réfléchissons un instant. Nous avons un ou deux revenus selon que nous vivons seul ou en couple. Ce revenu est utile pour payer les charges, le loyer, des vêtements, une ou deux voitures...

Ce revenu peut même nous permettre de nous (sur)endetter ! 😊

Nous allons donc créer une autre source de revenu durant nos temps libres, bâtir une fortune et contrer la hausse des prix en nous amusant !

Petit guide pour devenir riche

Il existe un livre au format A5 (un demi-A4 traditionnel), qui fait à peine 96 pages, qui se lit en moins d'une heure trente et qui peut faire de n'importe qui une personne fortunée.

Ce livre s'intitule

« *Comment devenir riche sans gagner à la loterie* »

www.richesanslaloterie.com

Il a été écrit à l'attention de toutes celles et ceux qui aimeraient s'enrichir et qui pensent que cela n'a rien à voir avec la chance.

S'il est vrai qu'il existe une probabilité de gagner à *Euromillions*, il n'en est pas moins vrai que nous avons *des millions de fois plus de chances* de réussir une vie extraordinaire sans compter sur la chance.

S'enrichir ne prend pas plus de temps que s'appauvrir

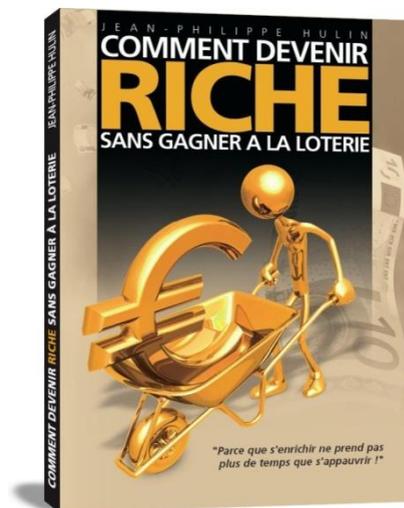
Profitez de l'occasion pour vous inscrire sans attendre à la newsletter « *Comment devenir riche... Les trucs* » qui est éditée deux fois par mois.

Pour lire la dernière newsletter et avoir accès à **l'entièreté des archives** sans prendre l'engagement de vous inscrire sur la liste de diffusion, cliquez ici : <http://url-ok.com/e8aad3>

Cliquez ici <http://url-ok.com/6ba896> pour faire connaissance avec pas moins de 13 de lecteurs de la newsletter qui ont aimablement voulu faire part de leur témoignage.

Enfin, cliquez ici : <http://url-ok.com/ec926e> pour vous inscrire et recevoir automatiquement les nouvelles newsletters directement du bureau de JeanPhi dès qu'il les publie.

Observez cette couverture...



« Lire ce livre,
c'est comme faire Bruxelles-Paris en TGV
alors qu'on pensait le faire en vélocycle ! »
Juan Torres, 47 ans, entrepreneur

A votre avis, à quelle position du Top10 se trouvait-elle dans le classement des meilleurs ventes des hypermarchés Carrefour ?

Cliquez ici <http://url-ok.com/d9c254> pour connaître la réponse.

Ah ! Tant que nous en sommes aux énigmes, combien de livres se trouvaient sous les bras de JeanPhi sur le cliché ci-contre ?

Chaque enveloppe contient 2 exemplaires de "Comment devenir riche sans gagner à la loterie", 3 lecteurs ont opté pour la promotion 2 commandés = 5 expédiés, une lectrice a commandé 10 exemplaires et s'est vue offrir un onzième pour la remercier.



Envoyez votre réponse à JeanPhi sur enigme@richesansloterie.com

Comment vous sortir de vos dettes

Votre compte en banque est dans le rouge ?
Vous avez utilisé tous les crédits possibles ?
Vous avez l'impression de vous enfoncer chaque jour un peu plus dans les dettes ?

Je vous comprends.

J'ai connu moi aussi cette situation. J'ai même vu plus de lettres d'huissiers et de saisies de mes meubles que vous n'en verrez dans toute votre vie.

Alors la première bonne nouvelle : on peut s'en sortir.

VOUS POUVEZ VOUS EN SORTIR

Il y a quelques conditions pour cela.

1. Ne faites pas l'autruche

Jouer au plus fin avec les dettes ne dure qu'un temps. Elles vous rattrapent un jour ou l'autre.

Au lieu de les ignorer, la première étape est de savoir où vous en êtes.

Faites un bilan de votre situation.

Combien devez-vous ? Combien gagnez-vous ? En combien de temps pouvez-vous vous sortir de vos dettes ?

Combien pouvez-vous payer chaque mois ?

2. Négociez

Mettez-vous un instant à la place de ceux à qui vous devez de l'argent : banque, trésor public, fournisseurs etc.

Quelle est leur crainte ?

NE JAMAIS ETRE PAYÉ

Comme le disent les avocats, un bon accord vaut mieux qu'un mauvais procès. Si vous contactez tous vos créanciers et leur proposez un étalement de votre dette, ils finiront par dire oui.

Comprenez que la quiétude d'esprit a aussi un prix, pour vous comme pour eux.

Si vous payez un peu chaque mois, ce sera plus satisfaisant pour eux que de savoir que vous leur devez de l'argent - - et que vous risquez de vous déclarer en faillite personnelle.

3. Payez votre plus important créancier: vous

Dans votre négociation avec vos créanciers, vous avez une priorité : vous.

VOUS DEVEZ VOUS PAYER D'ABORD 5% DE VOS REVENUS POUR VOUS CONSTITUER UN MATELAS

Ça y est, il est tombé sur la tête, pensez-vous. Alors que je dois des dizaines ou des centaines de milliers d'euros, il veut que je mette de l'argent de côté !

Eh oui, dans votre situation, il est vital que vous restauriez 2 choses :

- votre image de vous
- votre confiance en vous

Est-il facile de se sentir confiant et en sécurité quand on n'a pas le moindre centime devant soi ? – NON !

Alors que si vous mettez de côté 5 % des sommes que vous gagnez, peu à peu vous aurez une somme devant vous, que vous garderez pour la faire fructifier (non, ce n'est pas pour vous acheter une voiture de sport).

Et si vous êtes capable de mettre cet argent de côté, la victoire que cela représentera améliorera l'image que vous vous faites de vous-même.

Donc, vous mettez d'abord 5 % de côté, et ensuite vous payez vos dépenses courantes et éteignez doucement votre dette.

L'argent le moins cher du monde

Quand vous devez de l'argent, vos créanciers seront tellement contents d'être remboursés que généralement vous arriverez à étaler vos paiements sans payer d'intérêts.

S'ils le proposent, soyez ferme. Vous ne pouvez pas, dans votre situation, payer d'intérêts.

Il est déjà miraculeux que vous arriviez à éteindre votre dette.

Quand vous serez dans les affaires, vous noterez le même phénomène : l'argent le moins cher du monde est celui de vos fournisseurs.

Ils sont généralement prêts à être payés sur plusieurs mois ou plusieurs années sans demander d'intérêts.

J'allais oublier : même si l'idée de budget vous fait horreur, il est indispensable que pendant un mois ou 2 vous notiez tout ce que vous dépensez.

Regardez chaque dépense avec cette petite phrase en tête :

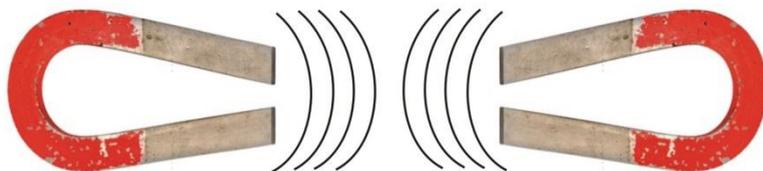
« Tout ce qui n'est pas indispensable est inutile »

Maintenant que vous avez regagné votre tranquillité d'esprit, vous allez pouvoir passer à la phase suivante : gagner plus.

Ce qu'il faut faire pour gagner plus

La première chose que vous allez faire, c'est vous habituer à la richesse. Si, comme moi, vous avez vécu votre adolescence dans une HLM, sans le savoir, la richesse vous fait peur. Et si quelque chose vous fait peur, vous allez l'éviter.

D'accord, ce ne sera pas conscient, mais cela agira exactement comme deux aimants qui se repoussent.



Vous

La prospérité

Vous allez apprendre à inverser le processus, à faire en sorte que vous attiriez la prospérité au lieu de la repousser. Comment y parvenir ?

La première étape est de vous fixer des buts. Je ne parle pas des trucs du genre : « je veux être riche » ou « je veux gagner à la loterie », mais de buts concrets.

À 20 ans, par exemple, j'ai visité un concessionnaire Porsche et collé le dépliant d'une Porsche 911 Targa dans ma salle de bains.

À 21 ans, j'avais ma première Porsche (j'en suis même à ma 3^e).

Il faut que vous soyez capable, en fermant les yeux, de voir instantanément votre but. Ses couleurs, sa texture, son odeur, le bruit qu'il fait, etc.

Ensuite, habituez-vous aux environnements fortunés.

Prenons un palace, par exemple. À Paris, le Crillon ou le George V. Entrez dedans et dirigez-vous vers le bar. Commandez un thé ou un café. Imprégnez-vous de l'atmosphère, de l'ambiance, des gens. Habituez-vous à cet environnement.

Comprenez-moi bien, je ne veux pas dire que vous devez vous sentir bien uniquement parmi les gens riches, mais aussi bien dans un environnement modeste que dans la prospérité. Considérez que vous plantez des graines qui s'épanouiront plus tard.

L'auteur de *Papillon*, un ancien bagnard, Henri Charrière, devait prendre l'avion avec Robert Laffont, son éditeur, pour voir l'éditeur américain du livre.

« *On voyage en première classe ?* » demande Henri Charrière.

« *Non, en classe touriste.* » répond Robert Laffont.

« *Allez, ne soit pas radin, prend des premières* », lui répond Henri Charrière.

Et ils se retrouvent tous deux en première classe.

Pendant le voyage, ils font connaissance d'un voisin, Franklin Schaffner, discutent avec lui. Il se montre intéressé par le livre – et en fera plus tard le film à succès que l'on sait.

Question : s'ils avaient pris un billet touriste, auraient-ils rencontré Franklin Schaffner ?

J'en doute...

Fuyez comme la peste les gens négatifs

Les gens négatifs sont des éteignoirs.

Vous avez une idée ?

Ils la descendent en flamme.

Vous êtes enthousiaste ?

Ils vous dépriment.

Vous avez foi en vous ?

Ils vous démoralisent.

Pratiquez au contraire ceux qui réussissent, qui pensent positivement, qui peuvent vous apporter par leur détermination et leur exemple des idées et de l'inspiration.

Inscrivez-vous à www.club-positif.com

Pourquoi les autres vous donnent de l'argent

L'argent est un échange. Quelqu'un échange quelque chose que vous avez contre de l'argent.
Si vous n'avez aucune qualification, vous allez vendre votre temps pour peu d'argent.

Alors comment augmenter votre pouvoir d'achat ?

Comme vous l'avez entendu dans les médias, vous pouvez « *travailler plus pour gagner plus* ».

Mais il y a plusieurs façons de faire cela.

Vous pouvez passer plus de temps... ou vous pouvez être plus efficace.

Et à votre avis, qui aura la meilleure augmentation : celui qui fait de la présence ou celui qui obtient des résultats ?

La réponse ? – celui qui obtient des résultats.

Quand vous pensez que les patrons des grandes entreprises gagnent plusieurs millions d'euros, croyez-vous que ce soit uniquement parce qu'ils ont du « piston » ?

Non, on les supplie de prendre la direction d'une entreprise parce qu'ils savent obtenir des résultats.

Alors la question suivante est :

« Comment obtenir des résultats ? »

Et la réponse est très simple : c'est en améliorant votre savoir et vos compétences, votre expertise, que vous obtiendrez de meilleurs résultats.

Là, le mot clef est

APPRENDRE

Laissez-moi vous raconter une anecdote personnelle.

À 22 ans, j'ai tout perdu : ma femme, mon entreprise et ma Porsche. Ok, une Porsche ce n'est pas si important dans la vie, mais quand on vient d'une HLM, une Porsche ça compte.

J'ai donc épluché les petites annonces pour trouver un travail. Les Editions Rombaldi cherchaient un « *Animateur de Formation* ». Je ne savais pas trop ce qu'ils voulaient dire par là, mais ça me semblait dans mes cordes. Je me suis donc présenté.

Le chef du personnel était sympa, je lui ai fait bonne impression, et il m'a présenté au chef des ventes.

Ce dernier m'a posé quelques questions, puis m'a posé LA question : « *Connaissez-vous bien la vente ?* ».

Là, j'ai compris que si je voulais le poste, je n'avais pas le choix.
« *Oui, bien sûr* ».

J'avais les mains moites.

« *Et quelles sont les étapes de la vente ?* »

Pris la main dans le sac, en plein délit de mensonge, mon cerveau cherche une bouée de sauvetage et je pense à mon sujet favori au lycée : la pub.

Je lui réponds « *AIDA : Attention, Intérêt, Désir, Action* »

« *Très bien !* » dit-il.

À ce moment, ma bonne étoile fait sonner le téléphone et il me dit, une main sur le combiné : « *On se revoit demain à la même heure pour terminer cette conversation.* »

Sauvé par le gong !

Il n'y avait pas internet à l'époque. À peine sorti, je fonce chez Gibert Jeune, et j'achète tous les livres d'occasion que je trouve sur la vente.

Je les potasse tout l'après-midi. Je continue une partie de la nuit.

Le lendemain, j'en savais plus sur la vente que le chef des ventes – et on m'engagea.

Depuis, j'ai compris un truc : on n'arrête jamais d'apprendre. Si vous cessez d'apprendre, vous mériterez cette épitaphe sur votre tombe :

Mort à 25 ans
Enterré à 75

Cesser d'apprendre, c'est mourir.

C'est stagner, c'est voir son revenu faire du surplace.

Si vous avez accès à Internet, vous pouvez apprendre un peu chaque jour.

Un exemple : savoir vendre, savoir se vendre est vital pour réussir.

Il existe un cours de vente et de publicité gratuit sur

www.club-positif.com/pub.htm

Je vous entends déjà dire : « *Mais je ne suis pas doué pour...* »

Oubliez ça, le génie c'est 1 % d'inspiration et 99 % de transpiration. Si vous voulez, vous le pouvez.

Le processus d'apprentissage est le suivant :

1. Inconscient Incompétent
2. Conscient Incompétent
3. Conscient Compétent
4. Inconscient Compétent

En d'autres termes, vous devez tout d'abord devenir ce que vous ne savez pas. Pour cela, comparez ce que vous faites, savez, avec ce que font et savent ceux qui réussissent.

Cela vous rendra conscient de votre incompétence.

Ensuite, apprenez. Suivez des cours, écoutez des MP3, lisez des ebooks, parlez avec des experts, etc. Cela vous rendra peu à peu plus compétent, mais ces connaissances ne seront pas encore assimilées. Il vous faudra faire des efforts pour réussir.

Vous aurez des échecs : c'est la voie de l'apprentissage.

Enfin, vous maîtriserez tellement bien le sujet qu'il fera partie de vous. Sans effort conscient, vous serez compétent.

Et, devinez quoi ?

On vous payera plus. Vous serez plus respecté.

Le savoir, c'est le pouvoir.

On vous avait promis de vous amuser tout en augmentant votre niveau de vie.

Eh bien vous allez vous rendre compte qu'apprendre est très amusant. C'est même passionnant. Ça donne le sentiment de progresser. Ça donne confiance en soi.

Ça fait venir les autres vers vous.

Mais apprendre quoi ? Et comment augmenter vite son revenu ?

C'est ce que nous allons voir dans le prochain chapitre.

Le meilleur raccourci vers le succès

Avec le 21^e siècle, vous avez un moyen simple de toucher à volonté 1 milliard de personnes.
Oui, vous avez bien lu : 1'000'000'000 de gens.

Si chacun vous donne un centime, cela vous fait dix millions d'euros.

Et qu'est-ce que c'est qu'un centime ?

Ce moyen simple, c'est internet.

**De l'argent le jour et la nuit, 365 jours sur 365,
pour le restant de vos jours**

Pourquoi simple ? Parce que les outils sont :

- un ordinateur
- une imprimante
- une connexion internet
- une carte de crédit

C'est tout.

Où que vous soyez, quelle qu'apparence que vous ayez, que vous ayez 15 ans ou 85 ans, personne n'en saura rien.

On ne verra de vous que ce que vous mettrez sur votre page web.

Et si vous vous débrouillez bien, on vous enverra de l'argent le jour et la nuit, 365 jours sur 365, pour le restant de vos jours.

Pas de patron, pas de comptes à rendre. Vous pouvez aller au cinéma ou à la plage et travailler le soir – rester en pyjama toute la journée, faire ce qui vous plaît quand ça vous plaît.

Cette activité à un nom : ***infopreneur***.

C'est à la portée de tous, à une condition :

il faut accepter d'apprendre.

J'ai 60 ans (moi c'est Christian Godefroy, Jean-Philippe Hulin lui, a 33 ans). J'entends souvent des gens me dire :

*« J'ai 50 ans, je suis trop vieux pour l'informatique et internet.
Je n'y comprends rien. »*

Mort à 25 ans – enterré à 75...

Si vous pensez que vous êtes trop vieux ou trop jeune ou que c'est uniquement pour les hommes ou pour les femmes, VOUS AVEZ RAISON.

Mais ce n'est pas une réalité, c'est une croyance.

Et on peut changer ses croyances.

La clef ? APPRENDRE.

J'ai eu la chance d'étudier la méthode Lozanov.

Une technique pour apprendre les langues ou tout autre savoir, 10 fois plus vite.

Et quel était le grand secret pour apprendre plus vite ?

Le professeur Lozanov appelle cela

« *Les barrières anti suggestives* ».

Voici comment ça marche.

Vous voulez apprendre l'anglais.

Ou à vendre sur internet.

Ou à chanter.

Votre principal obstacle, ce sont vos pensées négatives, les

« *barrières anti suggestives* ».

Par exemple, la petite voix qui vous dit :

« *C'est trop dur, tu n'y arriveras jamais* »

« *Tu n'y comprends rien, c'est trop difficile* »

« *C'est vraiment pas pour toi* »

« *Machin, lui, il est doué, pas toi* »

« *Et si j'échoue, que va-t-on penser de moi ?* », etc.

Faites sauter ces barrières, détendez-vous, et tout deviendra plus facile.

Pensez à une montagne.

L'alpiniste se met-il en bas de la montagne en se disant :

« *Wouaah, qu'est-ce que c'est haut, je n'y arriverai jamais !* » ?

Non, bien sûr, il se donne un premier objectif, et avance un pas après l'autre.

Le footballeur qui se déchire un tendon se dit-il : « *Ma carrière est fichue !* » ?

Non, il se soigne, suit une rééducation et peu à peu revient au premier rang.

La clef, c'est de garder présent à l'esprit son but et d'avoir confiance.

Comme le dit un proverbe oriental :

« *Celui qui va doucement va loin.* »

Vous ai-je convaincu que si vous le voulez vous le pouvez ?

Aujourd'hui, vous êtes comme ce conducteur de Ferrari qui ne connaît que la première vitesse.

Passez la seconde, puis la 3^e, et ainsi de suite !

Faites maintenant un petit pas : cliquez sur ce lien

<http://url-ok.com/7318d4>

pour recevoir « *Infopreneur – Comment avoir une machine automatique à faire de l'argent* ».

Puis, lisez-le.

Le secret des grandes fortunes

Vous connaissez cette anecdote sur une bouteille à moitié remplie :

Une personne la voit et dit :

« *Tiens, elle est déjà à moitié vide !* ».

Une autre arrive et dit : « *Tiens, elle est encore à moitié pleine !* »

Il en va de même des problèmes.

On dit que les problèmes sont « *des opportunités en vêtement de travail* ».

Une personne voit un problème et dit :

« *Un problème... Comme c'est ennuyeux* »

Une autre :

« *Mais c'est dramatique !* »

Une autre :

« *Quelle catastrophe !* »

Là, vous arrivez et vous dites :

« **GÉNIAL ! COMME C'EST INTÉRESSANT !** »

Tout est question de point de vue.

Ceux qui voient des opportunités là où d'autres voient des problèmes connaissent le secret des grandes fortunes :

penser différemment.

Si vous pensez comme tout le monde, vous aurez la même vie que tout le monde.

« Nous sommes ce que nous pensons. »

Si vous forcez votre esprit à quitter les autoroutes de la pensée et vous ouvrez à des pensées de prospérité et de créativité, votre vie peut changer du tout au tout.

Il vous suffit de changer de point de vue.

J'espère que ce petit livre aura contribué à vous ouvrir les yeux.

TOUT vous est possible.

Il vous suffit de le vouloir et de vous en donner les moyens.

Le monde vous appartient !

L'histoire de la corde invisible

Un paysan avec 3 de ses ânes se rendait au marché pour vendre sa récolte. La ville était loin et il lui faudrait plusieurs jours pour l'atteindre.

Le premier soir, il s'arrête pour bivouaquer non loin de la maison d'un vieil ermite.

Au moment d'attacher son dernier âne, il s'a aperçoit qu'il lui manque une corde.

Si je n'attache pas mon âne se dit-il, demain il se sera sauvé dans la montagne!

Il monte sur son âne après avoir solidement attaché les 2 autres et prend la direction de la maison du vieil ermite.

Arrivé, il demande au vieil homme s'il n'aurait pas une corde à lui donner.

Le vieillard avait depuis longtemps fait vœux de pauvreté et n'avait pas la moindre corde, cependant, il s'adressa au paysan et lui dit:

"Retourne à ton campement et comme chaque jour fait le geste de passer une corde autour du cou de ton âne et n'oublie pas de feindre de l'attacher à un arbre."

Perdu pour perdu, le paysan fit exactement ce que lui avait conseillé le vieil homme.

Dès qu'il fût réveillé le lendemain, le premier regard du paysan fût pour son âne.

Il était toujours là!

Après avoir chargé les 3 baudets, il décide de se mettre en route, mais là, il eut beau faire, tirer sur son âne, le pousser, rien n'y fit.

L'âne refusait de bouger.

Désespéré, il retourne voir l'ermite et lui raconte sa mésaventure.

"As-tu pensé à enlever la corde?" lui demanda-t-il.

"Mais il n'y a pas de corde!" répondit le paysan.

"Pour toi oui mais pas pour l'âne..." affirma l'ermite.

Le paysan retourne au campement et d'un ample mouvement, il mime le geste de retirer la corde.

L'âne le suit sans aucune résistance.

Ne nous moquons pas de cet âne. Ne sommes-nous pas, nous aussi, esclave de nos habitudes, pire, esclave de nos habitudes mentales?

Demandez-vous quelle corde invisible vous empêche de progresser...

Conclusion

Si la Croyance Populaire se trouvait assise à la même table que Christian Godefroy et Jean-Philippe Hulin, il y a fort à parier que nous assisterions à une conversation des plus intéressantes.

Et bien figurez-vous que Christian (CG), Jean-Philippe (JPH) et la croyance populaire (CP) se sont justement retrouvés à la même table il y a peu...

CP : « *Et alors voilà ! Vous avez écrit un ebook de plus... Et puis quoi ? Vous pensez que ça va aider les gens ? Vous rigolez !* ».

CG : « *Comme vous dites... Un ebook de plus... Donc un outil de plus pour réaliser les rêves de ceux et celles qui cherchent les moyens de protéger leur pouvoir d'achat et de contrer la hausse des prix. C'est tout de même une bonne nouvelle !* ».

CP : « *Mais mon pauvre ami, vous délirez ma parole ! Il faut arrêter de rêver hein ! C'est le 21^{ème} siècle ici, pas le paradis des enfants avec des Teletubbies® partout hein !* ».

JPH : « *Ne vaut-il pas mieux se permettre de rêver d'atteindre les étoiles et finalement décrocher la Lune ?* »

CP : « *Ah ! Encore une de ces phrases toutes faites qui ne veulent rien dire ! Tu sais quoi ? Plus tu montes et plus dure sera la chute ! Han ! Dans tes dents !* ».

CG : « *Dis-moi Croyance Populaire, il y a-t-il forcément une chute après une ascension ? N'il y a-t-il pas des gens à qui tout semble réussir ?* ».

CP : « *Bien sûr qu'il y a des gens à qui tout réussit, mais ils ont de la chance, ou bien ils sont malhonnêtes ou alors ils ont hérité et sont maintenant malheureux. Et ce n'est certainement pas en pratiquant votre 'fameuse' pensée positive que les choses vont aller mieux hein ! Soyons sérieux deux secondes, dire qu'un verre est à moitié plein alors qu'il est à moitié vide, c'est vraiment prendre les gens pour des cons ! Vous voulez nous laver le cerveau ou quoi ? C'est ça ? Vous voulez qu'on chante 'Je vais bien tout va bien' sans arrêt comme des débiles ?* ».

JPH : « *C'est vrai que vu comme ça, ce n'est pas très engageant. Mais as-tu déjà remarqué qu'il y a des gens qui se plaignent tout le temps ?* ».

CP : « *Oui et c'est bien normal !* ».

JPH : « *D'accord. Et as-tu remarqué que plus on dit que ça va mal, plus on a le sentiment que les choses vont vraiment mal ? Par exemple, as-tu déjà remarqué que quelqu'un qui se plaint tout le temps se plaint de presque tout et de tout le monde ?* ».

CP : « *Oui, et je répète que c'est bien normal, sinon on ne se plaindrait pas !* ».

JPH : « *As-tu déjà remarqué que c'est une forme de lavage de cerveau dans le sens négatif ?* ».

CP : « *Heu... Oui, on peut dire ça comme ça ? Et alors ?* ».

JPH&CG : « *Alors tu tiens la preuve que nos pensées sont très puissantes et qu'elles dirigent notre vie. Et puisque tu acceptes que les pensées négatives affectent notre vie en négatif, tu peux maintenant comprendre que les pensées positives et constructives affectent nos vies dans le sens positif.* ».

CP : « *Et donc vous voulez me faire croire que si je pense différemment, je vais avoir une vie différente ? Ah ! Foutaises !* ».

CG : « *Essaie de penser que tout va mal pendant une semaine, tu verras que ton moral sera au plus bas.* »

CP : « *Ouais, mais ca tout le monde vous dira que c'est stupide.* »

CG : « *On connaît le principe qui dit que toute action entraîne une réaction. La question est de comprendre sur quoi, ou sur qui, nous avons un pouvoir d'action. Nous n'avons de prise directe que sur une personne : nous-mêmes. Dès lors, c'est notre développement personnel qui est important, pas les circonstances extérieures.* ».

CP : « *Ah ouais ? Et tout va changer, d'un coup, comme par magie c'est ca ? Pffff ! Allons donc !* ».

JPH : « *Il n'y a rien de magique dans tout ca. En tous cas, pas au début. C'est comme une fusée qui veut décoller. Il y a d'abord une incroyable préparation, puis une débauche d'énergie considérable pour que la fusée quitte le sol et notre atmosphère. Mais ensuite, il n'y a presque plus d'effort à fournir, et ca c'est vraiment magique.* »

CP : « *J'ai assez donné ! C'est à mon tour de prendre !* »

CG&JPH : « *Que répondrais-tu à un homme qui te dirait cela ?* »

CP : « *Qu'il n'est pas écrit nigaud sur mon front ! Qu'il me dise toujours ce qu'il a à offrir et qu'on discutera après !*».

CG&JPH : « *Et donc, tu lui expliquerais que pour recevoir de ta part, il faut d'abord offrir un service de valeur... Pour une fois, nous sommes bien d'accord !* ». – fin de la conversation –

Chapitre secret

Pour ceux qui veulent aller plus loin

1- LECTURES :

Pour le développement personnel, voici quelques références, cliquez sur les liens pour profiter de remises supplémentaires :

Dale CARNEGIE, [« Comment se Faire des Amis »](#)

Napoleon HILL, [« Réfléchissez et Devenez Riche »](#)

Peter KYNE, [« Le Foncéur – Celui que rien n’arrête »](#)

Robert KYOSAKI, [« Père Riche, Père Pauvre »](#)

Og MANDINO, [« Le Plus Grand Vendeur du Monde »](#)

George CLASON, [« L’Homme le plus Riche de Babylone »](#)

Anthony ROBBINS, [« L’Eveil de votre Puissance Intérieure »](#)

Brian TRACY, [« Avalez le Crapeau ! »](#)

Maxwell MALTZ, [« Psycho-cybernétique »](#) (à trouver d’occasion)

Christian GODEFROY, [« La Science de la Richesse en 17 Leçons »](#)

Christian GODEFROY, [« Les 7 Lois Eternelles du Succès »](#)

Christian GODEFROY, [« Comment écrire une lettre qui vend »](#)

J-Ph HULIN, [« Comment Devenir Riche sans Gagner à la Loterie »](#)

Merci à Libre Entreprise de permettre aux lecteurs de cet ebook de profiter d’une remise supplémentaire.

ATTENTION : les informations contenues dans un ouvrage ne sont JAMAIS entièrement perçues lors des premières lectures.

Il est toujours bon de relire plusieurs fois des ouvrages de références pour en découvrir toutes les facettes.

2 – ACTIONS :

- a) Développez une **AMP** (attitude mentale positive)
- b) Prenez conscience que nous sommes tous interdépendants.
- c) Apprenez à répéter les mêmes actions positives autant que nécessaire.
- d) Payez-vous en premier et mettez systématiquement 5% de vos rentrées sur un compte « épargne ».
- e) Intéressez-vous vraiment aux différents moyens de grandir personnellement.
- f) Engagez-vous vraiment, quoi qu'il en coûte.
- g) Considérez-vous comme votre propre employeur et évaluez votre travail à la fin de chaque journée.
- h) Développez votre concentration.

3 – REACTIONS :

- a) Un moral à toute épreuve.
- b) Vous êtes altruiste et non égoïste.
- c) Vous êtes devenu compétent de manière inconsciente.
- d) Votre estime personnelle est grande, et celle de votre banquier aussi !
- e) Tout devient plus simple.
- f) Pas de demi-réussite : le succès, le vrai !
- g) Une plus grande discipline et moins de procrastination.
- h) Une efficacité décuplée.

©2008 Christian Godefroy et Jean-Philippe Hulin, Liège.

Tous droits réservés pour tous pays.

*Contre la hausse des prix.
Protéger le pouvoir d'achat.*

Ce sont là des thèmes d'actualité on ne peut plus brûlant.

*Christian Godefroy et Jean-Philippe Hulin donnent les clés pour que
chacun soit en mesure de reprendre les commandes en donnant
une nouvelle direction à sa vie financière.*

Ne laissez personne détruire ou voler vos rêves !



Bonne lecture,

Christian H. Godefroy

Christian Henri Godefroy

JPhi

Jean-Philippe Hulin