

Le Club de Gestion

L'affacturage

Affacturage, Factor, Gestion du poste clients... des termes techniques dont vous avez déjà entendu parler mais qui ne vous parlent pas ?

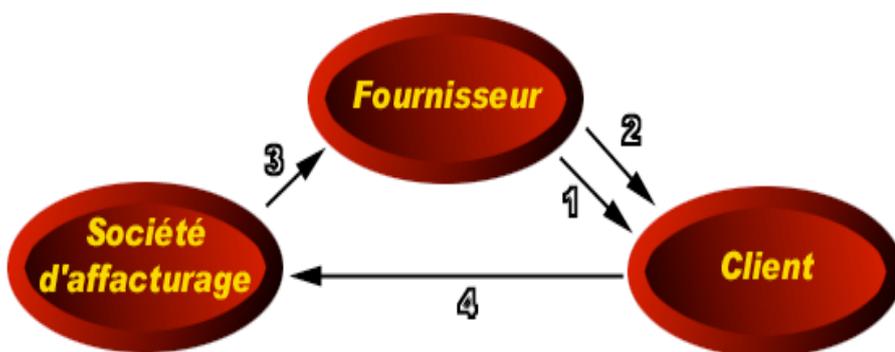
Jean-Luc MORDOH, auteur du livre « Affacturage Version 3^{ème} Mi-Temps », vous donne toutes les clefs de l'externalisation de votre poste clients, un moyen de financement de plus en plus utilisé par les entreprises qui doivent financer le développement de leur chiffre d'affaires ou tout simplement, celles dont la trésorerie est tendue.

Ce dossier thématique, rédigé sous forme de questions-réponses, vous donne toutes les informations utiles pour découvrir l'affacturage, une notion présentée habituellement de manière beaucoup trop technique.

1 - Qu'est-ce que l'affacturage ?

Définition

L'affacturage ou le factoring est un financement de créances, le financement de votre poste clients. Vous émettez un certain nombre de factures chaque mois et leurs paiements est prévu à 60 jours. La société d'affacturage finance 100% de vos factures sous 48 heures.



Source : www.affectassur.fr

1 – Livraison, 2 – Facturation, 3 - Virement sous 48H, 4 - Paiement à l'échéance

Vous effectuez une livraison ou une prestation de service auprès de votre client. Vous facturez ce même client. Sous 48H vous recevez 90 % du montant TTC de la facture. Les 10 % restant vous sont rétrocédés à l'échéance, c'est à dire quand votre client a réglé la société d'affacturage.

DOSSIER THEMATIQUE N° 7

L'affacturage

SOMMAIRE :

1 - Qu'est-ce que l'affacturage ?

-

2 – Quels sont les organismes qui proposent ce service ?

-

3 – Quels sont les entreprises éligibles à l'affacturage ?

-

4 – Quelles sont les formes d'affacturage existantes ?

-

5 – Quels sont les coûts du recours à l'affacturage ?

-

6 – Affacturage, le financement du poste clients ?

-

7 – Comment se gère la relation contractuelle avec le factor ?

-

8 – L'affacturage est-elle une solution usitée en France ?

Le Club de Gestion

Pour qui l'affacturage ?

Uniquement pour des entreprises qui vendent marchandises, services ou constructions, à d'autres entreprises.

Pourquoi l'affacturage ?

Si vous avez un crédit fournisseur égal aux crédits clients, vous n'en avez pas besoin. Même chose si votre trésorerie peut supporter un décalage de deux mois. L'affacturage est une solution financière pour ceux qui ont une trésorerie tendue et veulent accompagner leur augmentation de chiffre d'affaires.

2 - Quels sont les organismes qui proposent ce service ?

Qu'est-ce qu'une société d'affacturage ?

C'est un établissement financier qui finance uniquement le poste-clients des entreprises. Il y a des factors bancaires, filiales de banque et des non bancaires qui ne s'appuient sur aucun réseau d'agences bancaires.

Faut-il privilégier le factor de sa banque ?

Je pourrai répondre oui et dans le même temps vous démontrer le contraire. Dans tous les cas de figure, s'engager avec un factor autre que sa banque n'est pas un acte de « trahison » envers son banquier. Chaque cas doit être étudié selon le profil de l'entreprise et sa stratégie bancaire.

Combien y a-t-il de sociétés d'affacturage en France ?

Il y a 15 établissements financiers.

3 - Quels sont les entreprises éligibles à l'affacturage ?

Est-ce que toutes les tailles d'entreprises sont "factorables" ?

Oui, de 100 K€ par an à 100 K€ par jour, il y a une solution d'affacturage adaptée.

Quels sont les critères de sélection des factors ?

Ils tiennent compte de plusieurs choses : l'ancienneté de l'entreprise, l'analyse du bilan et ses potentialités, l'activité, le gérant, ses associés, le processus de facturation, le poste-clients, les délais de paiement et autres scoring plus subjectifs.

DOSSIER THEMATIQUE N° 7

L'affacturage

LE PROCHAIN DOSSIER THEMATIQUE :



DT8 – Homologation des véhicules N1

Le Club de Gestion

Est-ce que les créations d'entreprises sont éligibles ?

Oui, bien sûr. Avec plus de 100 000 créations par an, les sociétés d'affacturage ont des outils adéquats pour ces profils de sociétés.

Est-ce que les entreprises en redressement judiciaire le sont aussi ?

Oui, ce n'est pas un problème insurmontable pour la société d'affacturage. L'élément supplémentaire, le jugement administratif, sera pris en compte.

Est-ce que les entreprises qui ont un problème de Banque de France ou ont des retards de paiement envers les organismes sociaux sont éligibles ?

Pour le premier point, non. C'est rédhibitoire d'avoir une dette ou un impayé notifié à la Banque de France. Réglez ce problème et votre dossier deviendra acceptable.

Pour le retard des charges sociales, il y a deux cas :

- Dans premier cas, vous avez une dette avec un échéancier envers l'organisme concerné, cela se nomme un moratoire et le factor étudiera votre dossier en le prenant en compte. Rien de dramatique mais tout dépend du montant du moratoire.
- Dans le second cas, votre dette sociale n'est pas honorée par votre entreprise, cela se nomme un privilège. Le factor ne traite aucun dossier ayant un privilège. L'adage « qui paye ses dettes s'enrichit » prend toute sa valeur dans ce cas de figure.

Quels sont les éléments qui peuvent « refroidir » un factor ?

Exceptés les antécédents négatifs du gérant, une sous-traitance qui dépasse 25% du CA est un frein considérable pour la signature du contrat.

L'autre point préjudiciable, c'est un nombre trop important de factures mensuelles et/ou de faible montant. Dans ce cas, un financement de balance est à envisager.

On dit qu'une société qui travaille avec un factor est une société en difficulté ?

Je ne sais pas qui est « on », mais ce que je sais c'est que ce « on » paye en général à 60 jours et vous prend pour son banquier. Demandez-lui de vous payer comptant, ça lui évitera de régler le factor.

DOSSIER THEMATIQUE N° 7

L'affacturage

LES PRECEDENTS DOSSIERS THEMATIQUES :



DT6 – Le seuil de rentabilité



DT5 – Préparer sa retraite - LMNP

4 - Quelles sont les formes d'affacturage existantes ?

L'affacturage forfaitaire

C'est une grille qui détermine à l'avance, la ligne de financement et la commission mensuelle calculée selon un barème précis entre le CA cédé et le nombre de factures à financer. C'est une solution idoine pour les créations d'entreprises ou les jeunes TPE.

L'affacturage classique

C'est le contrat le plus usité. Mention de subrogation sur la facture, gestion du poste-clients par le factor et le débiteur paye directement à ce dernier.

L'affacturage confidentiel

Pas de mention de subrogation sur les factures, les débiteurs ne savent pas que vous avez un factor et vous gérez votre poste-clients comme d'habitude. D'où le terme de confidentiel. C'est du haut de gamme pour entreprise de taille importante qui dépassent 7M€ de chiffre d'affaires.

5 - Quels sont les coûts du recours à l'affacturage ?

Quels sont les coûts du factoring ?

La commission d'affacturage représente un pourcentage sur le montant du chiffre d'affaires cédé, incluant l'assurance-crédit et la gestion du poste-clients, auxquelles s'ajoutent les frais financiers sur le cash avancé et la facturation ou non des demandes d'approbations.

Est-ce que l'assurance-crédit est toujours proposée par le factor ?

L'assurance-crédit vous couvre à hauteur de 90% des déficiences de vos débiteurs. Si l'un de vos clients dépose le bilan, l'assurance rembourse votre facture en attente de paiement, à hauteur de 90% sur le HT.

C'est une solution toujours proposée par les factors mais vous pouvez contracter la vôtre à part puis vous engager avec un factor. Les sociétés de factoring apprécient.

6 - Affacturage, le financement du poste clients ?

Le factor finance t-il tous mes clients ?

Non, il finance seulement ceux qui sont approuvés par l'assureur-crédit, le vôtre ou le sien.

DOSSIER THEMATIQUE N° 7

L'affacturage

MDH Factoring :



MDH factoring est un cabinet de courtage créé en 2006.

Ce cabinet travaille avec la totalité des intervenants du marché français et est spécialisé dans la recherche de solutions d'affacturage.

En 2009, le créateur de MDH factoring, Jean-Luc Mordoh, a édité un livre sur cette solution de financement du poste-clients.

Livre ludique, décalé dans le ton employé, qui explique chaque terme technique du monde de l'affacturage. Le but : que le chef d'entreprise puisse comprendre la vision d'un factor de son entreprise. 230 pages d'humour et de pédagogie.

En 2010, MDH factoring s'est associé avec une entreprise de gestion du poste-clients pour offrir aux sociétés un savoir faire et une externalisation de cette gestion.

Le Club de Gestion

Qu'est-ce que la gestion du poste clients par le factor ?

Toutes les relances avant et après échéance de vos factures et les imputations comptables.

Est-il possible de travailler avec deux factors ?

Non, sauf si vous en avez un pour l'export et un autre pour la France.

Est-il possible de travailler avec un factor en gardant sa ligne court terme chez son banquier (Ligne Dailly) ?

Oui.

Est-ce que le factor gère le recouvrement de mes factures jusqu'au paiement de mes clients ?

Non, le métier premier du factor est de financer, pas de recouvrer. Si votre débiteur ne paye pas votre factor à échéance, 30 jours après cette échéance, votre société d'affacturage définancera.

C'est à dire qu'elle reprendra son argent et vous redonnera cette créance à recouvrer vous même. C'est une des raisons pour laquelle il faut éviter de confier ses clients "difficiles" à sa société d'affacturage.

7 - Comment se gère la relation contractuelle avec le factor ?

Combien de temps dure la relation avec le factor ?

Sur l'ensemble des sociétés factorées en France, un contrat dure en moyenne 3 ans.

Qu'est-ce qu'un engagement avec une société d'affacturage ?

Si vous avez opté pour l'affacturage forfaitaire, vous n'avez pas d'engagement mise à part 2 mois de préavis.

Pour toutes autres solutions, votre engagement est sous la forme d'un minimum de commission annuelle que vous vous engagez à payer.

Exemple : Votre contrat stipule que vous cédez 5 M€ de CA par an. Imaginons, pour simplifier, que la commission d'affacturage est de 0,5%, soit 25 000 € par an.

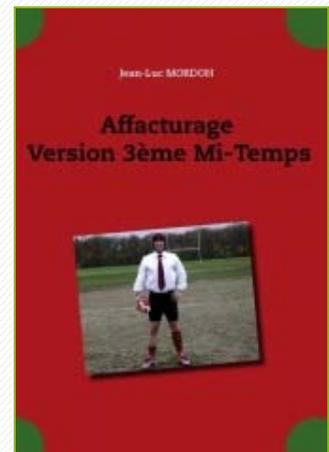
Le minimum de commission, qui représente 80% des commissions théoriques que le factor devrait encaisser, est votre engagement et sera de 20 000 €.

Si vous quittez le factor alors qu'il a encaissé moins que ce qui est notifié sur le contrat, soit 20 000 € sur l'exemple, le factor prélèvera la différence.

DOSSIER THEMATIQUE N° 7

L'affacturage

BIBLIOGRAPHIE :



« Affacturage Version 3^{ème} Mi-Temps »

Edité en 2009, ce livre offre la totalité des termes techniques du monde de l'affacturage et la vision d'une Société de Factoring de votre entreprise.

Rédigé d'un style ludique, la lecture de cet ouvrage est un vrai moment de savoir et de détente sur 230 pages.

Disponible sur le site de

www.mdhfactoring.com/page/book.html

Le Club de Gestion

DOSSIER THEMATIQUE N° 7

Est-il possible de changer de factor en cours de contrat ?

Oui, mais n'oubliez pas vos devoirs envers le premier, entre autre le minimum de commission à respecter pour éviter d'être pénalisé financièrement.

L'affacturage est-elle une solution usitée en France ?

Oui, plus de 100 000 entreprises l'utilisent au quotidien et c'est une solution de plus en plus choisie par les entrepreneurs.

Au cours du premier trimestre 2010, le marché de l'affacturage a renoué avec la croissance en termes de montant de créances remises aux différents factors intervenant sur le marché français.

Le marché a crû de 18.8% sur cette période par rapport au premier trimestre 2009, qui avait connu une période très difficile, inédite dans son histoire.

Le montant global des créances remises en affacturage se monte ainsi à 34 milliards d'euros, qui se répartissent de la manière suivante chez les sociétés d'affacturage.

Le montant des créances remises au cours du premier trimestre 2010 comprend les créances France, export et import et la liste suivante reprend les principaux intervenants du marché, sans être complètement exhaustive :

N°	Société d'Affacturage	Montant des créances milliards d'euros	% de croissance
1	GE FACTOFRANCE	8,5	11%
2	EUROFACTOR	7,9	23,20%
3	NATIXIS FACTOR	4,6	22,1
4	NATIXIS FACTOR	4,2	26,2
5	CGA	3,9	21,1
6	FACTO CIC	2,6	18,3
7	FORTIS	1,3	13,1
8	RBS FACTOR	0,9	5,1
9	HSBC FACTORING	0,6	44,2
10	IFN FINANCE	0,2	19,3

L'affacturage

TAG :

Factor, Affacturage, société d'affacturage, Créances, Poste clients, engagement, Fournisseurs, Banquier, Factures, Recouvrement, Moyen de financement, Trésorerie, Affacturage classique, Paiement, Délai client, Solution financière, Factor bancaires, Impayés, Affacturage confidentiel, Affacturage forfaitaire, Scoring, Assurance crédit, Factures, Engagement.

Le Club de Gestion

PS 1 : Le volume des créances de GE FACTOFRANCE inclut ses différentes filiales Factobail, Cofacredit et Factocic.

PS 2 : RBS FACTOR est racheté par GE en mai 2010

 Pour tout renseignement complémentaire sur l'affacturage, consultez le site : www.mdhfactoring.com



Jean-Luc MORDOH

MDH Factoring

ABONNEMENT :

Vous n'êtes pas abonné aux dossiers du **Club de Gestion**, abonnez-vous gratuitement par mail :

abonnement@club-gestion.fr

Pour recevoir tous les dossiers dès leur parution.

DOSSIER THEMATIQUE N° 7

L'affacturage

COMMENTAIRES :

Pour lire les commentaires publiés et commentez cet article à votre tour :

[Cliquez ici](#)

CONTACTS :

Retrouvez tous les dossiers thématiques sur www.club-gestion.fr dans la rubrique « Dossiers thématiques ».

Pour toute information complémentaire sur cet article ou sur le Club de Gestion, contactez-nous par mail :

contact@club-gestion.fr