



# PREMIER TRIMESTRE 2011 performance

Le magazine des réseaux



Actualités

Les conventions  
Russie et Outre-Mer



Qualifications

Découvrez  
les groupes  
les plus  
performants



Pratique

TEST :  
« AVEZ-VOUS UNE  
BONNE ESTIME DE  
VOUS ? »



Challenge

Participez  
au challenge  
« Pour une croisière  
de rêve »



# Bienvenue



**Jérémy HERBLIN**  
Directeur Commercial

**Chers distributeurs,**

Une nouvelle année qui débute, cela donne l'occasion de prendre de nouvelles résolutions. Cette année c'est décidé... je perds du poids, j'arrête de fumer, je me couche plus tôt, je regarde moins la télévision, je lis plus de livres, je subis moins le stress du quotidien, je monte mon entreprise...

**Et si cette année vous changiez d'optique.** Au lieu de prendre des résolutions pour l'année à venir, pourquoi ne prendriez-vous pas **de vraies décisions pour vivre une vie meilleure** ? Serez-vous capables de bousculer votre routine quotidienne pour donner enfin vie à vos rêves ?

Offrir les moyens de choisir sa vie, c'est tout simplement ce que **FREDERIC M** propose à ses distributeurs au travers de son extraordinaire plan de commissionnement, au travers de ses produits d'une qualité sans pareil et dans un marché en pleine expansion.

Il n'est jamais trop tard pour vivre sa vie pleinement et retrouver une meilleure estime de soi et une totale confiance en soi. **Le marketing de réseau chez FREDERIC M est une véritable école de la vie** où l'humain est systématiquement placé au centre de toutes les préoccupations.

Il n'existe certainement pas de système plus juste que celui de **FREDERIC M** car votre accomplissement personnel et vos performances commerciales sont les reflets directs de la foi que vous mettez dans la prise en main de votre destinée et de l'énergie que vous déployez dans la mise en place d'actions concrètes sur le terrain (ventes, parrainages, coaching).

**Malgré la fierté que nous apportent la croissance ininterrompue de notre chiffre d'affaires, votre épanouissement ajouté à votre réussite resteront toujours nos plus belles récompenses.**

**Je vous souhaite une très belle année 2011.**

**Jérémy Herblin**  
Directeur Commercial



|  |         |
|--|---------|
| Actualités internationales .....   | P.03    |
| Leader club .....  | P.04    |
| Qualifications .....   | P.05-13 |
| Distributeur Privilégié - Manager Expert - Manager - Consultants - Sénior - Junior |         |
| Pratique .....   | P.14    |
| Voyages .....  | P.16    |

## Actualités internationales : Conventions **RUSSIE** et **OUTRE-MER**

### LA RUSSIE :

Le 6 Novembre à Moscou, 400 distributeurs de la CEI se sont réunis à l'hôtel Renaissance pour participer à l'évènement principal de l'année : la **Convention annuelle Frédéric M.** Cette année, cette convention s'est tenue sous le nom « **d'Assemblée Royale** », en l'honneur de nos nouveaux parfums « Comme Une Reine » et « Comme Un Roi ». **Mr Henry-Michel Dumont, Directeur Marketing, a présenté la nouvelle collection 2010-2011 à notre public qui est tombé sous le charme de ces nouveautés. Mr Serge Munoz, PDG de FREDERIC M et Mr Jean Luc Louage, Directeur Commercial Outre-mer et CEI, ont félicité et célébré les 36 nouvelles DP 2010 qui furent les reines de l'assemblée.** Parmi les nouvelles têtes couronnées, il convient de distinguer notre premier **nouveau DP Ambassadeur d'Arménie, Mme Karine Margaryan** qui a atteint cette qualification en quelques mois seulement. Cette nouvelle année 2011 s'annonce donc royale !



### LES DOM-TOMS :

C'est sur un thème royal que se sont déroulées les Conventions **FREDERIC M** Outremer.

En Guadeloupe, plus de 1000 personnes se sont retrouvées pour la **13ème Convention Antilles-Guyane** et sont venus acclamer le Roi et la Reine de **FREDERIC M** Outremer symbolisant les deux nouveaux parfums 2010.

Monsieur **FREDERIC MUNOZ** présidait cette année la Convention Antilles-Guyane et était assisté par Monsieur Jean-Luc Louage, Directeur **FREDERIC M** Outremer et la marraine de la Convention, **Miss Guadeloupe 2010**, l'ambassadrice de charme du nouveau parfum Comme une Reine.

**La Convention Guadeloupe a été un grand moment de fraternité où tous les Distributeurs de Guyane, Martinique, Saint Martin et Guadeloupe se sont rassemblés pour les mêmes motivations, les mêmes objectifs sous la bannière de FREDERIC M. C'est aussi un grand moment d'émotion partagée où les nouveaux Distributeurs Privilégiés et les Distributeurs Privilégiés titrés sont mis à l'honneur et félicités.** Mr et Mme Saint Julien, distributeurs privilégiés Edelweiss (14 DP en première génération) ont été récompensés pour leur fidélité et leur constance, intacts depuis 25 ans et pour la plus haute marche des qualifications qu'ils conservent depuis 8 ans sans faillir.

**Une Convention Outremer, c'est un moment unique qu'il faut avoir vécu au moins une fois dans sa vie. On en ressort grand !**



### LA RÉUNION :

Cette année encore, les distributeurs Réunionnais ont fait le déplacement pour remplir la salle du Zenith à St Pierre ! **Plus de 500 distributeurs sont venus applaudir Mr Serge Munoz, et surtout découvrir les nouveautés 2011.** Cette année est une année particulière, puisque **Mr Jacques Cosnefroy (Délégué Général de La VFD) est venu en personne nous apporter les bonnes nouvelles concernant notre métier, nous présentant les accords historiques signés entre l'Etat et le syndicat de la vente Directe.**





Chaque trimestre, la société **FREDERIC M** accorde des récompenses aux meilleurs vendeurs et aux meilleurs distributeurs en reconnaissance de leur mérite professionnel.

## Leader club : les groupes les plus performants

Retrouvez chaque trimestre le classement des groupes de DP les plus performants pendant la période écoulée.

La période de ce classement : Août 2010 - Octobre 2010

| Distributeur Privilegié | Nb parrainages actifs + 100 VA | Nb Consultant | Nb Manager | Nb Manager Expert | Nb DP | Points |
|-------------------------|--------------------------------|---------------|------------|-------------------|-------|--------|
| <b>STERN CRYSTELE</b>   | 16                             | 3             | 2          | 0                 | 0     | 9850   |
| <b>PANTUSO FRANCK</b>   | 12                             | 1             | 0          | 0                 | 1     | 9450   |
| <b>DE SMET EMILIE</b>   | 17                             | 2             | 0          | 1                 | 0     | 7700   |
| <b>MARTIN FRANCK</b>    | 4                              | 3             | 0          | 1                 | 0     | 7650   |
| <b>AUBERT VIRGINIE</b>  | 7                              | 2             | 0          | 1                 | 0     | 6700   |
| <b>COLL RENE</b>        | 6                              | 2             | 0          | 1                 | 0     | 6600   |

Les points sont attribués selon le barème suivant :

1 parrainage actif (+ de 100VA) 100 points, 1 nouveau consultant 1250 points, 1 nouveau groupe manager 2250 points, 1 nouveau groupe manager expert 3500 points, 1 nouveau DP 7000 points.

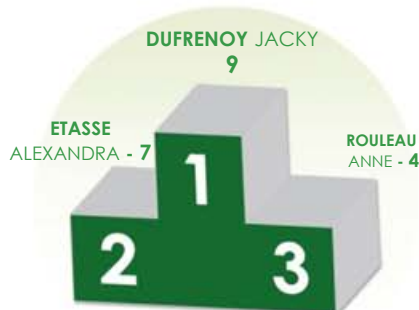
## PERFORMANCES DISTRIBUTEURS (Période Août 2010 - Octobre 2010) : FREDERIC M vous récompense !

FREDERIC M récompense chaque trimestre les 3 meilleurs vendeurs et les 3 meilleurs parraineurs de la période écoulée en leur offrant des bons d'achat cosmétiques **FREDERIC M.\***

### Meilleurs vendeurs



### Meilleurs parraineurs



Le 1<sup>er</sup> meilleur vendeur et le 1<sup>er</sup> meilleur parraineur gagnent

**200 Euros**  
de bons d'achats

Le 2<sup>ème</sup> meilleur vendeur et le 2<sup>ème</sup> meilleur parraineur gagnent

**150 Euros**  
de bons d'achats

Le 3<sup>ème</sup> meilleur vendeur et le 3<sup>ème</sup> meilleur parraineur gagnent

**100 Euros**  
de bons d'achats

\* Tous les trois mois, FREDERIC M offre des bons d'achat cosmétique pour récompenser les meilleurs recruteurs et les meilleurs vendeurs cosmétiques FREDERIC M. Pour être pris en considération dans ce classement, les recrutements doivent être actifs et avoir généré plus de 100 VA de commande sur la période considérée. En cas d'égalité du nombre de recrutements, c'est le total des VA générés qui est pris en compte. Le règlement des frais de port est à la charge du distributeur.



## Des modèles de Réussite...

À travers chaque témoignage, la société **FREDERIC M** est fière de retrouver des modèles de réussite. Tous les nouveaux qualifiés décrivent leur aventure de manière passionnée, teintée de persévérance, de relations humaines chaleureuses. Lisez les articles de nos Distributeurs Privilégiés de la période, et découvrez les dernières qualifications...



### TOP QUALIFICATION DISTRIBUTEURS PRIVILÉGIÉS



Sandrine **LECAVELIER**  
DP Iris



Crystèle **STERN**  
DP Iris



Michèle **QUESNEY**  
DP Lys



### TOP QUALIFICATION MANAGER EXPERT MANAGER



Marie **BADO**  
Manager Expert



Chantal **CADET**  
Manager Expert



Jacqueline **CHEMLI**  
Manager Expert



Jacky **DUFRENOY**  
Manager Expert



Edith **FOURNIER**  
Manager Expert



Virginie **MAURIN**  
Manager Expert



Sandrine **MINARD**  
Manager Expert



Corinne **POIRIER**  
Manager Expert



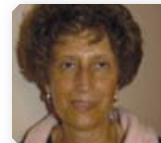
Danielle **BAURY**  
Manager



Christel **BESSAC**  
Manager



Véronique et  
Philippe **GABEL**  
Manager



Catherine **GAUTEYRON**  
Manager



Virginie **GAUTRON**  
Manager



Anne **MAILLIEN**  
Manager



Muriel **MERDINIAN**  
Manager



Céline **PETIT**  
Manager



Pascal **PRUSKO**  
Manager



Lucie **SANCHEZ**  
Manager

# Distributeurs Privilégiés

## Réussite témoignages



3 nouveaux Distributeurs Privilégiés se distinguent durant cette période. Par solidarité, par esprit d'équipe, par envie de faire réussir son groupe, ces 3 femmes de caractère ont montré leur détermination à réussir. Découvrez-les à travers leurs témoignages.



Sandrine **LECAVELIER**

Quelles sont les facteurs clés pour réussir chez FREDERIC M ?

« **LA SOLIDARITÉ EST UNE FORCE. Pour avancer et réussir dans notre activité, il faut savoir écouter, partager, et se fixer des objectifs.** La motivation et la persévérance sont les facteurs clés liés à notre progression. Une qualité essentielle : savoir se remettre en question et ne jamais croire que tout est acquis « Ne jamais monter les murs avant de bâtir les fondations », au risque de voir tout s'écrouler.

**Ma méthode de travail passe avant tout par la relation humaine, et travailler dans un climat de confiance est ma priorité. C'est aussi un travail d'équipe au quotidien. Construisons notre activité avec notre réseau et ayons un rôle de coaching : Aidons-les à réussir. Agir en dictateur fait prendre la fuite !!!!**

**J'étais loin de réaliser à quel point ce métier était passionnant... un vrai enrichissement personnel et humain.** J'ai alors dupliqué la persévérance de mes DP Florence et Nicolas Piquet, que je remercie très sincèrement pour leur accompagnement et leur disponibilité à toute épreuve... **j'ai su les écouter, et tirer profit de leur enseignement...** Aujourd'hui, mon but est d'amener chaque distributeur à s'épanouir dans leur activité et de les aider à atteindre leurs objectifs... Félicitations à Danielle Baury et Martine Puybareau pour leur qualification Manager. **UNE VRAIE ENTREPRISE À DIMENSION HUMAINE ».**



Crystèle **STERN**

Comment avez-vous obtenu votre qualification ?

« **Ma qualification IRIS s'est construite en une année avec mon équipe de façon progressive et évolutive, tout en respectant le rythme de chacun(une). Ensemble nous avons consolidé nos bases, ensemble nous avons édifié des plans d'action accompagnés de plan de formation, car on ne réussit pas seul dans le Marketing de Réseau.** Aujourd'hui vous avez de belles réussites autour de vous et au sein de **FREDERIC M** alors, n'hésitez pas à solliciter votre up-line, à partager et à échanger avec d'autres distributeurs lors de formations, lors de séminaires.

Quelque soit la raison pour laquelle vous avez choisi cette activité, faites comme beaucoup d'entre nous, fixez-vous des objectifs et planifiez-les, car avoir un projet c'est bien, le dater et le programmer c'est encore mieux.

**La construction de notre activité est similaire à celle d'une maison, il faut d'abord avoir de bonnes fondations pour ensuite pouvoir édifier les murs...**

Mais la construction de celle-ci ne se fait pas non plus sans embûches, tout comme votre activité. Ne reculez pas face au premier "NON", **restez convaincu de vos produits et de votre activité car c'est la solution pour beaucoup de monde.** Nous sommes tous passés par là et nous y passons encore, mais sans jamais baisser les bras.

**Clin d'œil à mon équipe pour son dynamisme et sa persévérance ».**



Michèle **QUESNEY**

Vous avez trouvé chez FREDERIC M une nouvelle vie, racontez-nous...

« Il était une fois l'histoire d'une grande aventure humaine dont le personnage principal, n'était autre qu'une femme déprimée, désespérée de ne pouvoir se reconstruire professionnellement. Début 2005, elle perdit travail, métier et formation en cours. Bref son identité professionnelle. C'est alors qu'avec sa famille elle décide de partir vivre en Vendée pour se rapprocher du travail de son mari. Un climat meilleur pour la santé et le moral. C'est en mai 2009 que sa nouvelle vie démarre : la rencontre d'Emilie et Joan à travers **FREDERIC M**. Grâce à ma marraine, **cela fait 18 mois que je rencontre des personnes chaleureuses et humaines. Cette société magique m'a fait découvrir mes trésors les plus enfouis. Je tiens à remercier toute mon équipe,** qui sans elle je ne serais pas ce que je suis aujourd'hui. **Toutes mes félicitations à Virginie GAUTRON pour sa qualification Manager et également félicitation à Nathalie FRUCHARD pour sa qualification Consultante ainsi qu'à leur groupe. Je remercie Muriel et Franck Pantuso pour leur écoute et leur soutien.**

Que de satisfaction de voir les gens grandir dans leurs rêves ».

Rappel pour devenir DP LYS : Avoir 1 groupe de 1ère génération

Rappel pour devenir DP IRIS : Avoir 2 groupes de 1ère génération



**8 qualifications supplémentaires viennent** enrichir nos groupes de Manager expert. Découvrez sans plus attendre ces nouveaux ambassadeurs de **FREDERIC M.** Parcourez leurs témoignages plein d'émotion et d'ambition.



**Marie BADO**  
DP René **COLL**

« La convention BALTARD a été une très grande motivation pour moi-même et mon groupe. Voilà, je suis arrivée à Manager Expert, j'y croyais

à peine mais c'est fait. Un grand merci à tous mes distributeurs, mon DP et à toute l'équipe

**FREDERIC M.** C'est grâce à un parcours de régularité, d'animation de mes filleuls que je vois se profiler l'activité de distributeur privilégié ;

encore un effort car je veux continuer dans cette voie le plus longtemps possible. **Les qualités essentielles pour y parvenir sont LA PERSEVERANCE, LA REGULARITE, LA DISPONIBILITE, LA PATIENCE,** je les possède, alors... »

« Je veux continuer dans cette voie »



**Jacqueline CHEMLI**  
DP Joan et Emilie **DE SMET**

« Quand j'ai découvert le Marketing de réseaux, j'ai trouvé le concept fantastique. Après plusieurs recherches, j'ai trouvé en **FREDERIC M.**, le principe de

réussite du MLM comme je le concevais : **le partage, le relationnel, la formation, l'entraide, le soutien des DPs et up-line.** Ainsi que la possibilité de concilier **chaleur humaine, respect des autres et travail.** J'ai eu la chance de pouvoir intégrer un groupe où la relation humaine est primordiale. Une rencontre formidable avec les DP Joan et Emilie DE SMET qui sont à l'écoute et nous donnant un enthousiasme communicatif !

Ils savent : aider l'équipe à progresser, être à leur écoute, s'adapter au cas par cas. **La réussite passe par le partage, la communication et la formation. Une équipe solidaire, dynamique et motivée sans qui on ne serait pas là. Mon objectif aujourd'hui est de pouvoir**

**évoluer tout en continuant à véhiculer ces valeurs ».**

« Intégrer un groupe où la relation humaine est primordiale »



**Chantal CADET**  
DP Marie-Thérèse **COULIOU**

« J'ai atteint cette nouvelle qualification groupe manager expert 10 mois après celle de groupe manager. Je suis fière d'y être arrivée !

Mais ce n'est pas seulement mon travail qui m'a permis d'accéder à cette nouvelle qualification, **c'est le fruit d'un travail constant de toute mon équipe et pour cela je voulais remercier tous mes distributeurs !** Je profite

« Le fruit d'un travail constant »

de ce témoignage pour leur souhaiter à tous la même réussite. Je sais qu'avec le travail et la persévérance dont ils font preuve,

leur rêve est à portée de leurs mains. Ils seront d'accord avec moi : **maintenant continuons, il y aura encore des déboires et des joies mais au bout, de nouvelles qualifications ».**



**Jacky DUFRENOY**  
DP Richard **VANSTRAELEN**

« Depuis peu à la retraite, commercial de terrain, je ne me voyais pas rester dans mes pantoufles. **J'ai rencontré Richard**

**VANSTRAELEN, qui par sa motivation et son dynamisme naturel, m'a convaincu à 100% de l'opportunité FREDERIC M.** J'envisage

maintenant de suivre son exemple, et compte bien devenir rapidement Distributeur Privilégié, avec un groupe de distributeurs motivés. **Je tiens également à**

**remercier toute mon équipe, pour le travail fourni et la confiance qu'elle m'a accordée. Bonne réussite à tous ».**

« Retraité, je ne me voyais pas rester dans mes pantoufles »



**Édith FOURNIER**  
DP Franck **MARTIN**

« **Quand on a rêvé sa vie, il faut vivre son rêve** »

conseils avisés de Valérie et Franck Martin attentifs, toujours présents et surtout avec la complicité de "Mon Équipe Formidable". Très fière de partager ces pages avec deux premières consultantes Anne et Aline et prochainement d'autres j'en suis certaine !

**Pas de recette miracle : le respect des distributrices qui désirent avancer doucement, une aide accrue à celles qui visent loin et vite, des clientes fidélisées, l'utilisation quotidienne des produits, des formations régulières où convivialité et bonne humeur sont toujours au programme.**

Une conviction : avancer ensemble pour aller plus haut. Mon nouvel objectif la qualification D.P.

Faire de **FREDERIC M** mon activité principale, afin de concilier qualité de vie et vie de famille... Préparer nos valises pour la croisière ! Un clin d'œil à Michèle, aux consultantes "Primevère février 2010", aux membres des forums vdi **FREDERIC M. Une réussite qui me donne la détermination de voir toute mon équipe dans les prochains Performance** ».

« **«Quand on a rêvé sa vie, il faut vivre son rêve».**

Depuis quelques mois un tourbillon nommé **FREDERIC M** envahit ma maison, bouscule mon quotidien, me procure un tel bonheur que je me dis que ma phrase fétiche va devenir réalité !

Depuis ma qualification de Manager Expert cela me semble possible, grâce au soutien de mon mari, de ma fille, aux



**Virginie MAURIN**  
DP Célia **GAUTHIER**

semblait très loin de mes souhaits...

**Désireuse de liberté, je me suis donc tournée vers la vente à domicile. Représenter une maison française avec des valeurs et une éthique me correspondant...** J'ai découvert **FREDERIC M** en Septembre 2009 avec beaucoup d'enthousiasme.

**La qualité de ses produits me satisfait totalement, je suis ma première cliente et il est donc très facile de communiquer ce plaisir autour de moi...**

Ambassadrice de ma marque, c'est ainsi que je me définis, j'en suis fière, **j'adore mon job, je m'épanouis un peu plus tous les jours et j'ai une chance énorme : les DP qui m'entourent sont formidables.** Merci les filles Célia, Danielle, Ivana !!!

Aujourd'hui j'ai franchi une belle étape, il me reste beaucoup de chemin mais j'ai la conviction et le désir d'être DP moi aussi, afin de transmettre tout ce qui m'a été offert ».

« Devenir mon propre patron, j'y pensais depuis un certain temps déjà ! Investir dans un fond de commerce, un bail, du stock, tout cela me

« **Je suis l'ambassadrice de FREDERIC M** »



**Sandrine MINARD**  
DP Sophie **MOTTARD**

**aidée à prendre de l'assurance.** Grâce à elle, j'ai pu faire de nombreux parrainages et je m'investis aujourd'hui à fond aussi bien dans la vente de produits que dans la formation de mes nouveaux filleuls. **En créant mon réseau de distributeurs, je m'aperçois que cette activité est vraiment faite pour moi. Je prends grand plaisir à former mes distributeurs et à les coacher. Je crois que le plus important est qu'ils sachent qu'ils ne sont pas seuls.**

J'apprécie la polyvalence. **J'aime vendre et recevoir de bons retours clients et je prends un réel plaisir à recruter et aider les nouveaux distributeurs à démarrer.** J'espère pouvoir aider un grand nombre d'entre eux à atteindre leurs objectifs.

L'important, ce n'est pas l'expérience, pas les diplômes. C'est la **"MOTIVATION", la "POSITIVE ATTITUDE" et le travail d'équipe** ».

« J'ai choisi d'arrêter mon activité de traduction afin de m'investir à fond dans **FREDERIC M** et être ainsi DP en 2010. **Je remercie ma DP de m'avoir**

« **J'aime vendre et recevoir de bons retour clients** »



**Corinne POIRIER**  
DP Crystèle **STERN**

activité alors qu'à mes débuts je pensais simplement arrondir mes fins de mois. Maintenant je ne m'arrête plus. **Un grand merci à mon équipe car c'est en partie grâce à elle que j'y suis arrivée.**

Nous sommes solidaires les unes (les uns) aux autres, on s'entraide, on se motive si besoin, on partage et c'est aussi ça le **SUCCÈS ! Ma plus grande joie sera quand toute mon équipe aura atteint ses propres objectifs que ce soit pour devenir DP ou junior, car c'est leur choix.** Je donne mon maximum à chacun. Ma prochaine étape, être DP d'ici fin Décembre 2010. Merci à **FREDERIC M** pour son savoir-faire et la maîtrise de ses produits, ainsi que de son soutien permanent dans notre réussite ».

« **Je tiens avant tout à remercier Crystèle (ma DP) pour son investissement car elle a su me faire découvrir tous les plaisirs de cette**

« **Je pensais simplement arrondir mes fins de mois mais je ne m'arrête plus** »





## Danielle BAURY

DP Sandrine **LECAVELIER**

« Jeune retraitée, je cherchais un complément de revenus et surtout une activité pour occuper mon temps libre ; le hasard d'internet a fait que j'ai

découvert **FREDERIC M** en Novembre 2009. **Je me suis qualifiée consultante en Décembre** et la vente des produits m'a beaucoup aidée pour atteindre cet objectif. **L'année 2010 a été pour moi une nouvelle étape avec ma participation au séminaire consultant, et dans une suite logique la qualification de Manager, que je partage avec mes filleuls et avec ma DP Sandrine Lecavelier.** Ils m'ont beaucoup apporté pour l'obtention de cette nouvelle victoire. Je me sens vraiment intégrée dans une entreprise à dimension humaine, et c'est aussi une reconnaissance pour notre activité. Objectif : DP en 2011 ! Et la croisière ».



## Véronique et Philippe GABEL

DP **SERVERA**

« Étant en fin d'activité d'hôtellerie restauration, nous avons débuté **FREDERIC M**, assez récemment en complément de revenu. Étant déjà dans

le domaine de la cosmétique, je cherchais une société qui me permettait de conserver mes acquis. Grâce à Marie et Paul l'aventure a démarré. **Cet été nous avons découvert une société dynamique et familiale, des produits de qualité et un plan de rémunération exceptionnel.** La réussite par le « Marketing de réseau » induit l'**esprit d'équipe, le relationnel, la convivialité, l'entraide**, aux antipodes d'une entreprise commerciale traditionnelle ou règne le « chacun pour soi ». De « Consultant » à la mi-octobre à « Manager » à la fin du même mois, nous avons l'espoir de partager, avec nos DP la croisière de juillet 2011. Encore un grand merci à nos DP ».



## Virginie GAUTRON

DP Jacques **QUESNEY**

« Un jour, j'ai entendu dire que les Hommes parlent de la victoire comme d'une chance. C'est le travail qui fait la victoire. **Les points forts qui m'ont aidés à**

**atteindre le niveau de "manager" sont à mon avis : la persévérance, l'écoute, la connaissance, l'honnêteté et l'amour des produits et des gens. Sans oublier le soutien permanent de mon équipe au grand complet. De plus, mon point fort, c'est la performance.** J'en fais toujours plus que ce que je dis. Je produis toujours plus que ce que je promets ! Alors, si ces quelques mots peuvent vous donner l'envie de réaliser vos objectifs, j'en serais ravie ! Bon courage à toutes et tous ! ».



## Christel BESSAC

DP Lisiane **REGOURD**

« Après avoir essayé plusieurs sociétés de Vente Directe, je pose mes valises chez **FREDERIC M**. Une société dans laquelle je peux m'épanouir. **Etre libre de pouvoir**

**organiser son activité sans pour autant être seule.** Depuis ma participation au séminaire Consultant, je n'ai qu'une envie c'est de partager mon enthousiasme pour la société, les produits et le plan de carrière. Aujourd'hui **j'ai atteint la qualification de Groupe Manager grâce au plan d'action mis en place par mes DP.** C'est avec des objectifs définis, du soutien et de la motivation que j'ai pu me développer ainsi. **FREDERIC M** c'est un style de vie, c'est un métier à part entière... Prochain objectif me qualifier DP... **Je tiens à remercier mes 2 DP qui m'ont permis de découvrir cette société ainsi que toute mon équipe qui est géniale** ».



## Catherine GAUTEYRON

DP Catherine **SAUVESTRE**

« J'ai assisté à la convention europe à Paris pour découvrir la société avec laquelle je travaillais depuis 1 an. **J'ai été**

**agréablement surprise d'entendre Mrs MUNOZ remerciant tous les distributeurs pour leur implication. J'ai aussi écouté les personnes parler de leur réussite et souhaiter à tous le même succès.** J'ai été motivée pour de nouveau être consultante et faire la formation que je n'avais pas faite. Et cet élan m'a amené à la qualification de manager. **Je remercie certains membres de mon équipe (Magalie, Héléna, Michelle, Marie) et ma DP Catherine Sauvestre qui m'ont aidées à arriver à cette qualification ainsi que Patrick SEYVE pour ses conseils** ».



## Anne MAILLIEN

DP Nora **ABBAS**

« **Je suis devenue manager, juste un an après avoir assisté au séminaire consultant.** Pas à pas, je gravis les échelons, et cela grâce au soutien et à

l'implication de mon conjoint Ugo. En effet, j'ai été attirée par la qualité des produits, leurs pourcentages élevés d'ingrédients d'origine naturelle et leur rapport « qualité-prix ». Ugo, lui a été séduit par le plan marketing. **À nous deux, nous voulons développer notre réseau et aider chacun de nos filleuls à progresser et atteindre leurs propres objectifs. Ma réussite je la dois aussi au dynamisme de nos DP Nora et Sébastien, du soutien et de l'encadrement du groupe Beauté à Domicile.** Notre prochain objectif est de les accompagner lors de la prochaine croisière en méditerranée ! ».



## Muriel MERDINIAN

DP Christine BELLOCQ-AIM

Voilà un an et demi que j'ai découvert **FREDERIC M**, ce qui m'a séduit c'est de **pouvoir travailler à temps choisi et sans**

**contrainte.**

Le parrainage ne m'attirait pas puis soutenu par mon DP, Christine, j'ai pris confiance, je me suis lancée et aujourd'hui c'est ce qui me passionne le plus. Je continue néanmoins mes réunions car la **qualité et le renouveau des produits restent des atouts primordiaux dans notre activité.**

Mon objectif est bien sûr de continuer à progresser dans le plan marketing et de me qualifier DP avant avril afin de partir en croisière ! Mais surtout de **constituer un groupe solide et dynamique car n'oublions pas que la réussite des uns passe par celle des autres.**



## Pascal PRUSZKO

DP Jacques PONCELET

« Travail et persévérance sont les deux mots clés qui m'ont conduit dans l'aventure **FREDERIC M** jusqu'à la

qualification Manager qui est la première étape vers DP. Celle-ci ne s'est pas faite seule, mais avec **mon Équipe que je remercie pour leur travail, et avec le soutien de mon DP que je remercie également.**

Je mets tout en œuvre, comme l'a fait mon DP, pour que **mon équipe connaisse la même réussite que moi voire mieux.** La qualité des produits **FREDERIC M** et le plan marketing nous aident beaucoup dans notre évolution et la motivation.

**Comme nous aimons le dire, FREDERIC M : C'est que du bonheur ! »**



## Céline PETIT

DP Thierry GRAMBERT

« **Nous sommes montés Manager grâce à notre réseau sans qui nous ne serions pas là.** **FREDERIC M** est une grande

famille, où règne l'entraide afin que tout le monde puisse évoluer. Le plan marketing ainsi que la qualité des produits de **FREDERIC M** nous permet de gravir les qualifications.

Aujourd'hui Manager, mais nous ne souhaitons pas en rester là, notre objectif suivant est manager expert pour février 2011. Car aujourd'hui, nous faisons cette activité pour un complément de revenu mais nous espérons que ce complément se transformera en activité principale d'ici fin 2011, pour pouvoir, nous consacrer d'avantage à nos distributeurs.

**Nous tenons à remercier notre DP Thierry GRAMBERT ainsi que Natacha REIBEL pour l'aide, les encouragements et les formations** qu'ils nous apportent au quotidien ».



## Lucie SANCHEZ

DP Marie-Josée MASSAL

« **FREDERIC M**, c'est **l'opportunité de travailler librement, un beau partage et une complicité avec nos distributeurs.**

C'est une belle aventure humaine, bien plus qu'un travail, une passion.

**Je remercie ma DP Marie-Josée MASSAL pour son soutien au quotidien ».**

# Consultants

## Réussite témoignages

D.P. Crystèle STERN



Christelle DELMAS

« Merci à celles et ceux qui me font confiance au quotidien ».

D.P. Marie SERVERA



Violaine ENARD

« **FREDERIC M** c'est : de bons produits, l'enrichissement humain, la gentillesse et l'aide.

MERCI à Cathy&Régine DUGUET, Marie&Paul, Muriel&Franck ainsi qu'à mon équipe, vive FM ! ».

D.P. Crystèle STERN



Sandra et Laurent FESQUET

« Un grand merci à Crystèle. À nous de faire de même et d'aller plus loin avec notre équipe afin que tous voient qu'avec **FREDERIC M** et de la motivation, réussir est possible ».

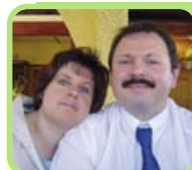
D.P. Joan DE SMET



Franck HERRIAU

« Un mélange d'enthousiasme et de persévérance dans l'action ont permis cette qualification en 2 mois. Une philosophie : Faire réussir mon équipe. Leur succès fera le mien ».

D.P. Thierry GRAMBERT



Francis LIENHARD

« Je remercie ma marraine, mes filleuls et mon DP à qui je dois en partie cette qualification. C'est tous ensemble que l'on avance avec les produits **FREDERIC M** ».

D.P. René COLL



Annette MIBEO

« Ayant découvert les produits **FREDERIC M**, j'ai tout de suite été conquise par leur excellente qualité. La possibilité d'être mon propre patron, gérer moi-même mon temps de travail ».

D.P. Nora ABBAS



Frank DENEYER

« Mi juin 2010, j'ai testé les produits **FREDERIC M** et convaincu de leur qualité, nous les distribuons vers des clients plus que satisfaits ».

D.P. Franck MARTIN



Aline FERREIRA

« **FREDERIC M** me permet d'élever ma fille tout en ayant une activité professionnelle agréable. C'est grâce à notre équipe si je suis consultante aujourd'hui... Merci les filles ! Et surtout un grand merci à ma maman qui est manager expert ce mois-ci ».

D.P. Michèle QUESNEY



Nathalie FRUCHARD

« Je souhaite parcourir encore longtemps cette nouvelle route professionnelle semée de parfums magiques et de produits exceptionnels. Merci à Virginie, mes DP et mon équipe ».

D.P. Lisiane REGOURD



Marie HOUDMON

« Évoluer avec plaisir au sein d'un groupe dynamique qui permet de révéler ses propres talents et ceux des autres. Merci à Lisiane et Célia pour leurs disponibilités et

présences... ».

D.P. Thierry GRAMBERT



Jérôme LIENHARD

« Je cherchais un complément de revenus, une indépendance. J'ai découvert une formidable aventure humaine. Tout cela je le dois à la merveilleuse équipe qui

m'entoure ».

D.P. Franck MARTIN



Emmanuelle PAILLARD

« Esthéticienne à domicile, j'ai beaucoup de plaisir à travailler avec des produits de qualité. Un grand Merci à mon DP qui a su me lancer dans l'activité et à toute mon équipe ».

D.P. Joan DE SMET



Christophe et Charlotte DENOYELLE

« Grâce à **FREDERIC M**, nous vivons une expérience professionnelle et humaine d'exception... Notre voyage ne fait que commencer, prochaine étape DP ! Et son extraordinaire croisière ! »

D.P. Jacqueline GROSS



Dominique FERRY

« Voilà tout juste un an que j'entrais dans la grande Maison **FREDERIC M**. Grâce à mon équipe, à la persévérance et à ma DP Jacqueline, je suis aujourd'hui consultante ».

D.P. Franck MARTIN



Régis et Anne GUIBLIN

« Du travail, de la rigueur et de la motivation : voici les ingrédients pour réussir à coup sûr avec **FREDERIC M**. Merci à Edith et à notre équipe avec qui nous espérons aller très loin ».

D.P. Michèle VADOT DUREK



Marie-Christine JOUFFROY

« **FREDERIC M**, c'est le bonheur de travailler avec des produits qui me correspondent et que je peux proposer avec fierté. Je tiens aussi à remercier ma DP, présente et amicale ».

D.P. Bernadette LANORE



Christelle MERCIER

« En voyant toutes les opportunités qui s'offrent à moi, je n'ai qu'une envie : de foncer ! Mon but est déjà tout réfléchi : que l'aventure **FREDERIC M** devienne ma

propre situation ».

D.P. Franck PANTUSO



Brigitte PAOLI BERREHOUC

« Fidèle à **FREDERIC M** depuis 20 ans, je suis motivée pour gravir les marches suivantes afin de transmettre, de partager mon expérience et d'acquiescer une indépendance

financière ».

# Consultants Réussite témoignages

D.P. Christine BELLOCQ AIM

Brigitte PILAR



« Enfin une super activité, je suis fan ! Grâce à mes filleuls et ma super marraine, C. BELLOCQ AIM, que je remercie ; formation et soutien de qualité ! Qualif avant NOEL MANAGER ! ».

D.P. Marie-Josée MASSAL

Laëtitia RINCKER



« FREDERIC M, c'est l'opportunité de travailler sans pression et à son rythme. Pour moi, c'est l'occasion de développer ma créativité. Merci beaucoup à ma DP Marie-Josée Massal ».

D.P. STERN

Franck et Vanessa TRIGODET



« Gagner le séminaire consultant est pour nous une première victoire, aller au cœur de la société va nous permettre de partager davantage notre enthousiasme

et notre motivation ».

D.P. DEMARTIN

Françine PIQUET



« J'ai compris que les valeurs véhiculées par FREDERIC M conjuguées à une attitude personnelle positive, sont déterminantes dans l'évolution d'une carrière lucrative ».

D.P. René COLL

Annie SALVAR



« Grâce à M. BRIERE, j'ai été ravie de rejoindre FREDERIC M. J'ai tout de suite vu que je pourrai vendre des produits de qualité et rencontrer beaucoup de personnes intéressées ».

D.P. Stéphane TOURVIELLE

Catherine REINERT



« FREDERIC M est la marque que j'ai choisi en tant qu'esthéticienne, parfaite pour mes clientes, qui recherchent la qualité à prix très attractifs. Merci à mes Filleuls et DP ! ».

D.P. Marie-Thérèse COULIOU

Florence SIPRA



« Travaillant à plein temps, j'ai mis un peu de temps pour me qualifier Consultante mais j'ai toujours gardé cet objectif en vue. Et je ne compte pas m'arrêter là ! ».

## Séminaires Séminaire consultants



### Promotion Camélia

Avec une quinzaine de consultants présents à Cannes du 20 au 22 octobre 2010, la dernière promotion Consultant de l'année 2010 a été la plus intimiste mais probablement aussi l'une des plus productives. Il faut dire que pour parvenir jusqu'à Cannes en cette fin de mois d'octobre il fallait être motivé ! Les Consultants de la promotion Camélia ont dû braver les nombreuses grèves de transport et autres pénuries de carburant... Certains ont même mis plus de 24 heures pour rallier la cité azurienne.

Les choses étaient donc très claires dès le départ : les consultants qui assisteraient à ce séminaire afficheraient une farouche volonté de réussir et seraient capables de contourner les obstacles pour parvenir à leur fin.

C'est dans cet état d'esprit volontaire et conquérant que se sont déroulés ces trois jours de séminaire. Visite des locaux FREDERIC M, échanges avec le personnel de l'entreprise, formation leadership ou juridique... La promotion Camélia a perpétuellement fait preuve de dynamisme, d'écoute et d'idées

pour des échanges vraiment enrichissants pour tous.

**Nul doute qu'avec un tel état d'esprit nous retrouverons bientôt un grand nombre de Camélias parmi les DP FREDERIC M.**

Vous aussi, vous souhaitez vous faire inviter à Cannes pour un séminaire riche de partage et d'enseignements, alors faites comme les Consultants de la promotion Violette, qualifiez vous consultant\* et venez découvrir à votre tour comment transformer votre activité en une importante source de revenus.

Comment être invité pour

**1 personne au séminaire Consultant :**

- Faire 2500VA groupe sur 1 mois
- Faire 4500VA groupe si j'ai au moins 1 consultant au sein du groupe

Comment être invité pour **2 personnes au séminaire Consultant :**

- Faire 4500VA groupe sur 1 mois
- Faire 7000VA groupe si j'ai au moins 1 consultant au sein du groupe

Date des prochains séminaires consultants  
16 au 18 février 2011 - 13 au 15 avril 2011

Pour toutes inscriptions contactez Lisabella Suprano au 04 92 18 73 68 ou votre DP.

ABGRALL ELODIE  
 ADT FRANCIS  
 AUDREN ANGELIQUE  
 AVON VANESSA  
 BABAD LESLIE  
 BISTON GUY  
 BLONDEL-GROSSIN STEPHANIE  
 BONNOT ELODIE  
 BOSSIS CECILE  
 BOURBOUSSON STEPHANIE  
 BRAYARD ISABELLE

BRUYERE MELANIE  
 CALBERT VIRGINIE  
 CLAIRE STEVEN  
 DABIEL SANDRINE  
 DIEBOLD SANDRA  
 DUFRENOY CLAUDINE  
 EZKWONNA BLESSING  
 FAUVEL SEBASTIEN  
 FOSSET STEPHANE  
 GALOPIN CINDY  
 GOURGEON MIREILLE

GUERRIN MARIANNE  
 GUYARD VANESSA  
 HUBERT ISABELLE  
 JUBLIN LUDIVINE  
 KAUFFMANN LISE  
 LASZLO KATIA  
 LEFEVRE CELINE  
 LEPAGE SYLVAIN  
 LLISO NATHALIE  
 MAILLOL SOLANGE  
 MAKOWSKI LAETITIA

MARTIN SIMONE  
 MARTIN VIRGINIE  
 MARTINEZ CORINNE  
 MAUGUILLET DIMITRI  
 MAULET SYLVIE  
 MOHAMED RAFIQ  
 MOUONGUE HENRIETTE  
 NICOLLE MAGALI  
 NUREMBERG MURIEL  
 ROBINET DAMIEN  
 SABOUR CELINE

SCHAAL MICHAEL  
 SCHNEYDER JOELLE  
 STOUQUE PATRICIA  
 VASTRA FLORENCE  
 VERMERSCH CELINE  
 VIDAL BERNADETTE  
 VIEL NATHALIE  
 VON DER BRÜGGEN BODO  
 VRANA SANDRA  
 WERNLE ANNE-LAURE  
 WUNDRAM SYLVIE

ALBERT SANDRINE  
 ALVARO YOHAN  
 ANCEY ISABELLE  
 ANDRE MARINE  
 ANGIBAUD HELENE  
 ANTONNAUX ISABELLE  
 ATTALI MARYNA  
 AUGER NATHALIE  
 AVRIL AURELIE  
 BARON VANESSA  
 BARRE CHRISTINE  
 BARRIERE MELANIE  
 BAUWENS SABRINA  
 BEIS VERONIQUE  
 BELAOUID CAROLINE  
 BENINGER PIERRETTE  
 BERNAUER LAETITIA  
 BERRY GWENAELLE  
 BERTHOMIEU DORIAN  
 BERTRAND DAVIAUD LAETITIA  
 BILLARDON PAULINE  
 BOCHATON JOAN  
 BODIN ANITA  
 BOHLER ANGELIQUE  
 BOISSET VIRGINIE  
 BONNET VIRGINIE  
 BOOS RACHEL  
 BOUCHARD AUDREY  
 BOUEDEC ANNE SOPHIE  
 BOUHIER LYDIE  
 BOURGOIS ERIC  
 BOUVARD JEAN-PIERRE  
 BREQUIGNY SOPHIE  
 BROCHET ANNE JULIE  
 BRUYERE CHRISTINE  
 BURGHARD MARIE-CECILE  
 BURRIAND-CHAMPIN GWENAELLE  
 CAIRE ALICE  
 CARRA DYLAN  
 CARUEL FANNIE  
 CASTAING ELIANE

CESARI FREDERIQUE  
 CHEHENSSE ANNIE  
 CHOCHOIS MARCEL  
 CHRISTIEN CECILE  
 CLAUDEON CHRISTINE  
 COMABELLA SEBASTIEN  
 CONANGLE ISABELLE  
 CORDELLE ALEXANDRA  
 CORTES CORALIE  
 CROCHON CAROLE  
 DASTIC NATHALIE  
 DAVIET SANDRINE  
 DE ALMEIDA MONICA  
 DECLERK VALERIE  
 DEDIOS-GARCIA LUDIVINE  
 DEGUITRE CELINE  
 DELMONT PRISCILLIA  
 DELONDRE SYLVIE  
 DENEYER MARYLINE  
 DENIS NICOLE  
 DENOYELLE GWENDOLINE  
 DESCHAMPS LINDA  
 DESCHAMPS PIERRE  
 DESMET VERONIQUE  
 DI ROSA AURELIE  
 DIANA-ALAMELE SAFY  
 DILLENSEGER MONIQUE  
 DOFFENIES MARTINE  
 DORDOR CHRISTELLE  
 DORMOIS FABIEN  
 DOROTHEE BRIGITTE  
 DUBOIS SABINE  
 DUCRET MARIE-CLAUDE  
 DUCRETOT DAVID  
 DUFOUR AIDA  
 DUHAMEL CELINE  
 DUJARDIN LUCIENNE  
 DUPOIRON CHRISTINE  
 DUWICQUET NOELLE  
 EL MASSAOUDI TOURIA  
 ETCHEVERRIA CATHY

FABRE ANNE  
 FAILLY STEPHANIE  
 FARAVELON ISABELLE  
 FEDERER ANDREA  
 FERBACH DOMINIQUE  
 FERRARI JASMINE  
 FREHAUT MARTINE  
 GALZIN STEPHANIE  
 GASSER CORALIE  
 GEHIN ANNE  
 GELIBERT LUDIVINE  
 GHORAFI TAMARA  
 GRANETIAS SANDRINE  
 GRARD AMANDINE  
 GRENON EMILIE  
 GROPPI JOELLE  
 GUADAGNA CORINNE  
 GUILBAUD MAGALIE  
 GUILHEM NADEGE  
 HANSSEN ISABELLE  
 HARANG SONIA  
 HELOU STEPHANIE  
 HERNANDEZ THOMAS  
 ILOAI HENELIKA  
 JAN SANDRINE  
 JORITE AUDREY  
 KERKARI NADIA  
 KIENTZ SERGE  
 KLEIN DAMIEN  
 KOUAMENA RAPHAEL  
 LAFFONT POURGATOU SOLANGE  
 LALLOUE NICOLE  
 LANIEL FANELIE  
 LARCADE COLETTE  
 LARUE ADELINE  
 LEFEBVRE CLAUDIE  
 LERCH CHRISTIANE  
 LETHIAS BEATRICE  
 LEVERT VIRGINIE  
 LIEN LINE LAURIANE  
 LINSOLAS JOSEPH

LOCQUENEUX CHRISTOPHE  
 LOTH LAURENCE  
 LOTTELIN ANNIE  
 LOUBECHINE LYDIE  
 LUNIER NICAISE ANNICK  
 MADEJ LAURENCE  
 MAILLET STEPHANE  
 MANTEAU CLAUDINE  
 MARCOS NADINE  
 MAROUOP BLAISE  
 MARTIN EMMANUELLE  
 MARTINEZ CHRISTELLE  
 MASSIEUX HELENE  
 MATHON GERMAINE  
 METGE ELODIE  
 MEUNIER NADEGE  
 MILLET MARYSE  
 MILOVANOVITCH FLORENCE  
 MITTON EVELYNE  
 MONTOURCY VIRGINIE  
 MOUTIN MARIE  
 NAULEAU PATRICIA  
 NORRE SYLVIE  
 ORSINI JACLINE  
 PASTUREL MARTINE  
 PAYRASTRE ELODIE  
 PHETNOUVONG AURELIE  
 PILAR SANDRA  
 PIMONT DOMINIQUE  
 PIPELIER EMILIE  
 PLE LAETITIA  
 PLOVIE NADINE  
 POLIZZI CINDY  
 POLO FLAVIO  
 PONTOIZEAU SANDIE  
 PONTONNIER JESSICA  
 PONTONNIER MIREILLE  
 PORFAL REINE  
 PRE MARINA  
 PROIETTI FLAVIA  
 QUELLET SARAH

QUEYRON VERONIQUE  
 REDON MAUD  
 RENON NICOLE  
 RITEL EMMANUELLE  
 ROUCOU WILLY  
 ROUVIER CECILE  
 ROUXEL CAROLINE  
 RUIZ VERONIQUE  
 SAMSON ALEXANDRA  
 SAVINEAU JEAN-LOUIS  
 SCHNEIDER LARISSA  
 SEVERAC CLAUDE  
 SOL MARIE-HELENE  
 SOUITRI MYRIAM  
 STADELMANN LEONTINE  
 STRAPELIAS FABIENNE  
 TAISSON NADINE  
 THEVENIN CARINE  
 THIRIEZ FABIENNE  
 THUILLIER JULIE  
 TRESOR JENNIFER  
 TROMMENSCHLAER PRISCILLE  
 TROUBE PATRICIA  
 ULLMANN MYLENE  
 URBINATI ALINE  
 VALDES CHRISTEL  
 VAN CAUTEREN SARAH  
 VECCHIO ANGELA  
 VELUDO ROMAIN  
 VIGANOTTI JEANINE  
 VILLEJOUBERT AURELIE  
 VUADI WANAZAMBI ANNETTE  
 VUJIC SILVANA  
 WARTEL DOMINIQUE  
 ZAMPIELLO CHRISTELLE



## AVEZ-VOUS UNE BONNE ESTIME DE VOUS ?

"Quand je me regarde je me désole, quand je me compare je me console" - cette phrase attribuée à Talleyrand révèle avec justesse que notre vision de nous-même est une notion variable, dans le temps, et en fonction aussi de notre environnement. Se connaître et s'apprécier soi-même, sans dépendre du regard ou des défauts des autres, est une des clés de la réussite dans la vie, et un moteur essentiel dans le domaine de la vente. Quelle est votre estime de vous-même ?

| DESCRIPTION  | TRÈS VRAI | VRAI | MODÉRÉMENT | PEU |
|--|-----------|------|------------|-----|
| Je vois la vie d'une façon positive et optimiste.  |           |      |            |     |
| Lorsque je prends du temps pour travailler et que je m'applique : le résultat est un succès. |           |      |            |     |
| Je sais prendre des initiatives sans attendre qu'on me les suggère                           |           |      |            |     |
| J'ai toujours envie d'en apprendre plus  |           |      |            |     |
| Je me pense mentalement « équilibré »  |           |      |            |     |
| Je ne me prends pas au sérieux   |           |      |            |     |
| Je sais écouter les autres   |           |      |            |     |
| Je pense être respecté par les autres  |           |      |            |     |
| Je préfère dire les choses en face   |           |      |            |     |
| Malgré mon désaccord avec les autres, j'aime discuter avec eux                               |           |      |            |     |
| Je ne crains pas le changement   |           |      |            |     |
| J'aime prendre des risques   |           |      |            |     |
| Mes objectifs sont clairs et définis.  |           |      |            |     |
| Je sais prendre des décisions et m'y tenir   |           |      |            |     |
| Je prends soin de moi, de ma santé et de mon corps   |           |      |            |     |
| Je parle aux gens les yeux dans les yeux   |           |      |            |     |
| J'applique ce que j'ai décidé  |           |      |            |     |
| J'ai surmonté facilement les échecs  |           |      |            |     |
| J'aime ce qui est positif chez les autres  |           |      |            |     |
| Je sais bien prendre les critiques   |           |      |            |     |
| J'aime parler en public  |           |      |            |     |
| Ce qui m'arrive et en partie provoqué par moi  |           |      |            |     |
| L'inconnu ne m'effraie pas.  |           |      |            |     |
| J'apprécie les compliments   |           |      |            |     |
| Je suis satisfait de ma vie d'aujourd'hui  |           |      |            |     |
| <b>Total par catégorie</b>   |           |      |            |     |
| <b>Total général</b>   |           |      |            |     |

### RÉSULTATS DU TEST :

**Vous avez plus de 20 réponses à « Très vrai » et « vrai » :** votre estime de soi est solide, et dépend peu de votre environnement extérieur. Vous êtes le (la) pilote de vous même, savez trouver en vous les solutions et les issues au problèmes du quotidien. Votre attitude, sans que vous ne le sachiez peut-être, influence et rassure beaucoup de personnes autour de vous. Attention cependant de ne pas les « écraser » par votre confiance. Une personne qui s'estime est une personne à l'écoute, qui ne considère pas l'idée des autres comme une menace.

**Vous avez peu de réponses dans le « vrai » et « très vrai » :** votre estime de soi a encore beaucoup de chemin à faire pour qu'elle soit un moteur et non un frein à votre activité. Vos doutes altèrent non seulement votre expression orale, mais également vos capacités d'écoute, de rebond, et de saisies **d'opportunité**. **Aimez-vous pour aimer les autres !**

OPERATION PARRAINAGES FREDERIC M  
Du 1<sup>er</sup> Octobre 2010 au 30 Avril 2011

## GAGNEZ UN BONUS DE 15€ PAR PARRAINAGE ACTIF

### Chez FREDERIC M, le succès se partage...

Forte de son incroyable essor européen, la société **FREDERIC M** soutient le développement de ses réseaux européens et s'engage à verser l'équivalent de 50 000€ de commissions parrainage.

### Plus vous parrainez, plus vous gagnez...

Du 1<sup>er</sup> octobre 2010 au 30 avril 2011, chaque parrainage actif générant plus de 100 VA de commande vous rapporte 15€ de commissions parrainage en plus des commissions auxquelles vous pouvez prétendre grâce au plan de commissionnement de **FREDERIC M**.

**Partagez votre expérience FREDERIC M,  
parrainez et vous pouvez espérer doubler vos revenus !**

OPERATION  
PARRAINAGES  
FREDERIC M

BONUS  
15 €

PAR PARRAINAGE ACTIF

#### DATES DU CHALLENGE PARRAINAGE FREDERIC M

Le challenge parrainages FREDERIC M se déroulera du 1<sup>er</sup> octobre 2010 au 30 avril 2011 inclus.

#### PERSONNES CONCERNEES/ DEFINITIONS

Tous les distributeurs européens peuvent participer à ce challenge à l'exception des distributeurs rattachés à la filiale espagnole. Chaque nouveau parrainage actif donne droit à une commission de 15€ TTC. On appelle nouveau parrainage actif tout parrainage direct (1<sup>ère</sup> génération) d'un distributeur effectué en Europe\* entre le 1<sup>er</sup> octobre 2010 et le 30 avril 2011, n'ayant jamais signé d'agrément FREDERIC M auparavant et ayant effectué au moins une commande entre le 1<sup>er</sup> octobre 2010 et le 30 avril 2011. Pour être considéré comme actif, chaque nouveau distributeur devra avoir généré un minimum de 100 VA de commandes durant la période du challenge. Toute commande d'un nouveau parrainé, devra être payée par lui, et livrée à son domicile. La date de référence prise en compte pour ce parrainage actif est la date d'enregistrement par FREDERIC M. La société ne pourra être tenue responsable des retards, pertes, manque de lisibilité des cachets du fait des services postaux. Les VA générés par les commandes réalisées par le distributeur et ses nouveaux parrainés pendant la période du challenge doivent correspondre à une activité réelle et non à une constitution de stock. Aussi, les commandes passées pendant cette période ne présentant aucun vice apparent ou anomalie, ne seront pas reprises et ne pourront donner lieu à des avoirs.

#### MODALITES D'ATTRIBUTION DE LA DOTATION

Les commissions parrainage seront payées mensuellement aux distributeurs VDI et Distributeurs Privilégiés sous forme de commissions et visualisables dans votre facture de remises et commissions. Les distributeurs partenaires percevront les sommes dues en points cadeaux crédités mensuellement sur leur compte. Tout distributeur dont le compte est débiteur ou qui est en infraction vis-à-vis de la déontologie de la société et des règles légales ne pourra participer au challenge. Si une telle situation intervenait après avoir participé et gagné le challenge, le Distributeur/ Partenaire ne pourrait toucher son lot avant le règlement complet de sa situation. Si - entre temps - la société devait résilier l'agrément du Distributeur/Partenaire, le lot/prix ne pourra pas être perçu par le Distributeur/Partenaire. Cette annulation ne donnera lieu à aucune contrepartie financière.

#### APPLICATION DU REGLEMENT

La participation à ce challenge implique de la part du participant l'acceptation pleine et entière du présent règlement et des modalités de déroulement du jeu.

OPERATION DISTRIBUTEUR  
**COSTA CROISIÈRE**

Laissez-vous embarquer pour des escales de rêve  
à bord du Costa Concordia...

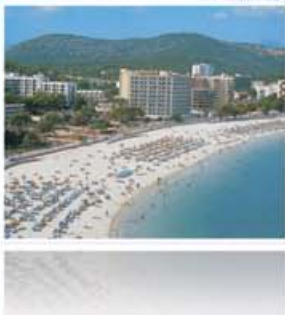
Participez à notre challenge distributeurs 2010-2011 en  
direction de Barcelone, Palma, Tunis, Palerme et Rome.



• Barcelone



• Palma



• Tunis



• Palerme



• Rome

